



CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập- Tự do- Hạnh phúc

-----※-----

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

Số Hợp đồng kiêm Mã số Nhà phân phối:

Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp được lập và ký vào ngày tháng nămbởi các bên dưới đây:

BÊN A: CÔNG TY TNHH THIÊN SƯ VIỆT NAM

Địa chỉ trụ sở chính: Lô XN 23, KCN Đại An, Phường Tứ Minh, TP Hải Dương, tỉnh Hải Dương

Điện thoại: 1900 571 558

Người đại diện theo pháp luật: Chức vụ:

BÊN B: NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (NHÀ PHÂN PHỐI TIENS)

(Thông tin cá nhân bắt buộc điền đủ không để trống)

Họ tên:..... Ngày tháng năm sinhNam ☐ Nữ ☐

Điện thoại:..... Mã số thuế (nếu có)

Số chứng minh nhân dân/ Căn cước công dân/ Hộ chiếu:.....

Ngày cấp: Email:

Giấy phép lao động (trường hợp là người nước ngoài):Ngày cấp:.....

Địa chỉ thường trú (hoặc đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):

.....
Nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú):

.....
Số tài khoản ngân hàng Tên/ chi nhánh Ngân hàng:

Họ tên người giới thiệu:..... Mã số người giới thiệu:.....

Họ tên người hướng dẫn:..... Mã số người hướng dẫn:.....

Hai bên thống nhất ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp (“Hợp đồng”) với các nội dung sau:

I. ĐỊNH NGHĨA TỪ NGỮ

1. Kế hoạch trả thưởng: Là để chỉ Kế hoạch được Công ty TNHH Thiên Sư Việt Nam sử dụng để tính Hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác cho Người tham gia bán hàng đa cấp dựa trên kết quả hoạt động kinh doanh của họ và của những người khác trong mạng lưới.

2. Quy tắc hoạt động: Bao gồm các Quy tắc nhằm điều chỉnh hành vi của Người tham gia bán hàng đa cấp khi hoạt động kinh doanh cùng Công ty TNHH Thiên Sư Việt Nam; Và các quy trình, thủ tục để thực hiện các hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.

3. Chương trình đào tạo cơ bản: Là chương trình bắt buộc dành cho Người tham gia bán hàng đa cấp được tổ chức giảng dạy bởi Đào tạo viên của Công ty TNHH Thiên Sư Việt Nam, nhằm trang bị cho Người tham gia bán hàng đa cấp những kiến thức cơ bản về Pháp luật bán hàng đa cấp, Các chuẩn mực đạo đức trong hoạt động bán hàng đa cấp, Các nội dung cơ bản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng và Cơ chế đánh giá việc hoàn thành chương trình đào tạo cơ bản.

4. Các tài liệu về Hoạt động bán hàng đa cấp: Để chỉ các tài liệu: Mẫu hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Kế hoạch trả thưởng, Chương trình đào tạo cơ bản, Quy tắc hoạt động và Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp.

II. CÁC ĐIỀU KHOẢN CỤ THỂ

Điều 1: Điều kiện trở thành Nhà phân phối Tiens

1.1 Để trở thành Nhà phân phối Tiens, bên B phải đáp ứng điều kiện:

- Là cá nhân có năng lực hành vi dân sự đầy đủ theo quy định của pháp luật và cư trú tại Việt Nam.

1.2 Những trường hợp sau, không được ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp với Bên A:

- a. Người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- b. Người nước ngoài không có giấy phép lao động tại Việt Nam do cơ quan có thẩm quyền cấp gắn với doanh nghiệp mà người đó tham gia bán hàng đa cấp trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật;
- c. Người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị xử phạt do vi phạm các hành vi vi phạm sau mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính:
 - *Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;*
 - *Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp;*
 - *Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được doanh nghiệp bán hàng đa cấp ủy quyền bằng văn bản;*
 - *Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của doanh nghiệp mà mình đang tham gia;*
 - *Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;*
 - *Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương;*
 - *Kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của mình hoặc của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;*
 - *Tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.*
- d. Thành viên đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông đối với công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp không bao gồm tổ chức hoặc cá nhân từng giữ một trong các chức vụ nêu trên tại doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo quy định của Nghị định số 42/2014/NĐ-CP ngày 14 tháng 5 năm 2014 của Chính phủ về quản lý hoạt động bán hàng đa cấp và Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp (*Được sửa đổi bổ sung một số điều tại Nghị định số*

18/2023/NĐ-CP) trong thời gian doanh nghiệp đó đang hoạt động bán hàng đa cấp
e. Cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức;

1.3 Các trường hợp khác theo quy định tại Quy tắc hoạt động của bên A.

Điều 2: Hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp

- 2.1 Hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp theo Hợp đồng này là hàng hóa được liệt kê tại “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp” đã được Bên A đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền.
- 2.2 Các sản phẩm, hàng hóa trong Hợp đồng này có nguồn gốc trong nước và nước ngoài đã được đăng ký với cơ quan Nhà nước có thẩm quyền của Việt Nam theo quy định của pháp luật Việt Nam.
- 2.3 Công dụng, cách thức sử dụng, các điều kiện và phạm vi bảo hành sản phẩm (nếu có) được Bên A thể hiện trên bao bì hàng hóa và/hoặc tài liệu hướng dẫn kèm theo hàng hóa đó.
- 2.4 “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức bán hàng đa cấp” bao gồm thông tin về tên, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, chế độ bảo hành (nếu có), giá bán và số điểm thưởng quy đổi tương ứng với giá bán, thời điểm áp dụng được Bên A đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền, được đăng tải trên Trang thông tin điện tử của Bên A và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A. Bên A chịu trách nhiệm về điều kiện lưu hành hàng hóa theo quy định của pháp luật.
- 2.5 Điều kiện và chính sách bảo hành, chính sách trả lại, mua lại hàng hóa áp dụng theo quy định tại Hợp đồng này và Quy tắc hoạt động của Bên A đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền, được đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên A và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A.

Điều 3: Hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác

- 3.1 Hàng tháng căn cứ vào doanh số (thành tích) bán hàng của Bên B, Bên A sẽ chi trả hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác cho Bên B theo quy định tại Kế hoạch trả thưởng đã được Bên A đăng ký với cơ quan có thẩm quyền dưới hình thức chuyển khoản qua ngân hàng từ tài khoản của Bên A đến tài khoản ngân hàng mà bên B cung cấp.
- 3.2 Bên A có quyền khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Bên B phát sinh từ hoạt động tham gia bán hàng đa cấp quy định tại Hợp đồng này để nộp vào ngân sách Nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Bên B theo quy định về luật thuế thu nhập cá nhân tại Việt Nam.

Điều 4: Quyền và nghĩa vụ của Bên A

- 4.1 Yêu cầu Bên B cung cấp thông tin, hồ sơ cá nhân trung thực, chi tiết và đầy đủ theo quy định của Bên A. Trường hợp nếu Bên A phát hiện Bên B cung cấp tài liệu giả mạo hoặc thông tin không đúng sự thật thì Bên A có quyền chấm dứt Hợp đồng. Việc chấm dứt Hợp đồng tuân thủ theo quy trình tại Điều 7 của Hợp đồng này;
- 4.2 Yêu cầu Bên B tiến hành hoạt động kinh doanh theo quy định pháp luật Việt Nam, các quy định trong Hợp đồng và các quy định trong “Quy tắc hoạt động” của Bên A đã đăng ký hợp pháp với cơ quan có thẩm quyền;
- 4.3 Giám sát hoạt động của bên B để bảo đảm Bên B thực hiện đúng hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, quy tắc hoạt động, kế hoạch trả thưởng của bên A;

- 4.4 Khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Bên B để nộp vào ngân sách nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Bên B, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;
- 4.5 Bên A có trách nhiệm niêm yết công khai các tài liệu về Hoạt động bán hàng đa cấp trên trang thông tin điện tử, tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện. Bên A có quyền sửa đổi, bổ sung các tài liệu hoạt động này vào bất kỳ thời điểm nào. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan sẽ được Bên A đăng tải trên trang thông tin điện tử và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A và được thông báo tới Bên B bằng văn bản và/hoặc thư điện tử;
- 4.6 Xây dựng, công bố giá bán của các hàng hóa được kinh doanh theo phương thức đa cấp và tuân thủ giá bán đã công bố;
- 4.7 Thực hiện đúng Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng đã công bố.
- 4.8 Ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp bằng văn bản và giao Hợp đồng cho bên B;
- 4.9 Xuất hóa đơn cho từng giao dịch bán hàng;
- 4.10 Chịu trách nhiệm đối với hoạt động bán hàng đa cấp của Bên B trong trường hợp các hoạt động đó được thực hiện tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh hoặc tại các hội nghị, hội thảo, đào tạo của bên A;
- 4.11 Vận hành hệ thống công nghệ thông tin quản lý mạng lưới Bên B đáp ứng quy định của pháp luật, đúng với giải trình kỹ thuật khi đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, đảm bảo Bên B có thể truy cập và truy xuất các thông tin cơ bản về hoạt động bán hàng đa cấp của họ;
- 4.12 Vận hành và cập nhật thường xuyên trang thông tin điện tử bằng tiếng Việt để cung cấp thông tin về Bên A và hoạt động bán hàng đa cấp của Bên A đáp ứng quy định của pháp luật;
- 4.13 Vận hành hệ thống thông tin liên lạc để tiếp nhận, giải quyết thắc mắc, khiếu nại của Bên B, bao gồm điện thoại, thư điện tử và địa chỉ tiếp nhận;
- 4.14 Bên A chịu trách nhiệm tuân thủ các quy định pháp luật có liên quan về điều kiện kinh doanh và lưu thông đối với hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- 4.15 Bên A phải đảm bảo tối thiểu 20% doanh thu bán hàng đa cấp trong một năm tài chính là doanh thu từ khách hàng không phải là Bên B;
- 4.16 Bên A không được cung cấp thông tin về thực phẩm bằng hình thức sử dụng hình ảnh, thiết bị, trang phục, tên, thư tín của các đơn vị, cơ sở y tế, bác sỹ, dược sỹ, nhân viên y tế, thư cảm ơn, lời cảm ơn của người bệnh, bài viết của bác sỹ, dược sỹ, nhân viên y tế; không cung cấp thông tin về thực phẩm có nội dung đăng tải, dẫn, trích dẫn hoặc nêu ý kiến người bệnh mô tả thực phẩm có tác dụng điều trị bệnh;
- 4.17 Đào tạo cơ bản cho bên B theo Chương trình đào tạo cơ bản trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
- 4.18 Bên A có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Bên B và trả lại tiền cho bên B, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại khi Bên B yêu cầu với điều kiện hàng hóa còn nguyên bao bì, tem nhãn và còn thời hạn sử dụng; kèm theo hóa đơn mua số hàng hóa được yêu cầu mua lại và yêu cầu mua lại thực hiện trong vòng 30 ngày kể từ ngày Bên B nhận hàng;
- 4.19 Các quyền và nghĩa vụ khác theo quy định của Pháp luật về bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động và pháp luật khác có liên quan.

Điều 5: Quyền và nghĩa vụ của Bên B

- 5.1 Bên B được nhận đúng và đầy đủ các khoản tiền thưởng, hoa hồng và các lợi ích kinh tế khác theo “Kế hoạch trả thưởng” của Bên A bằng hình thức chuyển khoản sau khi khấu trừ thuế theo quy định về luật thuế thu nhập cá nhân tại Việt Nam;
- 5.2 Bên B có quyền bảo trợ cho những người khác trở thành Nhà phân phối của Bên A;
- 5.3 Được quyền thừa kế Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp cho người khác theo quy định của bên A;
- 5.4 Bên B có quyền yêu cầu Bên A bảo hành, đổi trả/mua lại hàng hóa theo quy định của pháp luật và “Quy tắc hoạt động” của bên A;
- 5.5 Bên B có trách nhiệm kinh doanh và tiếp thị độc lập sản phẩm của Bên A. Bên B tự quản lý công việc kinh doanh và tiếp thị của mình, tự quyết định mua và bán sản phẩm của Bên A bằng mã số thành viên của mình đảm bảo tuân thủ quy định của bên A và quy định của pháp luật;
- 5.6 Bên B có trách nhiệm tham gia Chương trình đào tạo cơ bản của bên A trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày ký Hợp đồng này;
- 5.7 Bên B chỉ thực hiện các hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp sau khi được bên A cấp Thẻ thành viên;
- 5.8 Xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng;
- 5.9 Tuân thủ Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp đã ký kết và tuân thủ quy tắc hoạt động của bên A;
- 5.10 Lưu giữ hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp đã ký kết với bên A;
- 5.11 Cung cấp thông tin đầy đủ, trung thực khi giới thiệu về Bên A, hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, kế hoạch trả thưởng và quy tắc hoạt động của Bên A;
- 5.12 Bên B không được cung cấp thông tin về thực phẩm của bên A bằng hình thức sử dụng hình ảnh, thiết bị, trang phục, tên, thư tín của các đơn vị, cơ sở y tế, bác sỹ, dược sỹ, nhân viên y tế, thư cảm ơn, lời cảm ơn của người bệnh, bài viết của bác sỹ, dược sỹ, nhân viên y tế; không được cung cấp thông tin về thực phẩm của bên A có nội dung đăng tải, dẫn, trích dẫn hoặc nêu ý kiến người bệnh mô tả thực phẩm có tác dụng điều trị bệnh;
- 5.13 Tuân thủ giá bán mà bên A công bố công khai trên Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của bên A. Không được tự ý chiết khấu, giảm giá bán hàng hóa thấp hơn mức giá đã quy định tại Danh mục;
- 5.14 Bên B có trách nhiệm nhận hàng hóa từ bên A trong thời hạn không quá 30 ngày kể từ ngày mua hàng;
- 5.15 Bên B chỉ được phổ biến các tài liệu được công bố công khai của Bên A. Bên B không được phép đưa ra bất cứ những thông tin nào về Bên A và/hoặc Tập đoàn Tiens hoặc các hàng hóa của Bên A và/hoặc Tập đoàn Tiens ngoại trừ những thông tin đã được đề cập trong các tài liệu được công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện và/hoặc được đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên A. Bên B phải tự chịu mọi trách nhiệm pháp lý phát sinh từ việc đưa ra các thông tin nằm ngoài phạm vi cho phép;
- 5.16 Trong thời gian Hợp đồng có hiệu lực, Bên B không được giới thiệu và tiêu thụ các hàng hóa cùng loại hoặc phương thức kinh doanh tương tự không phải của Bên A;
- 5.17 Bên B có nghĩa vụ nộp thuế thu nhập cá nhân và các khoản thuế khác theo quy định của pháp luật;

- 5.18 Bên B có trách nhiệm đọc và nghiên cứu kỹ các nội dung của “Quy tắc hoạt động”, “Kế hoạch trả thưởng”, “Quy trình mua lại và trả lại hàng hóa” và các tài liệu khác mà Bên A đã công khai niêm yết tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện và đăng tải trên trang thông tin điện tử và/ hoặc cung cấp trước khi ký kết Hợp đồng này;
- 5.19 Bên B phải tuân thủ quy định pháp luật Việt Nam, các quy định trong Hợp đồng này và các Tài liệu hoạt động của bên B. Không vi phạm các Hành vi cấm trong hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp theo quy định của pháp luật. Trường hợp Bên B vi phạm hoặc không tuân thủ dẫn đến gây thiệt hại cho người tiêu dùng và/hoặc người tham gia bán hàng đa cấp khác và/hoặc Bên A; Bên B có trách nhiệm bồi thường toàn bộ thiệt hại đã gây ra theo quy định;
- 5.20 Tuân thủ các quy định về Chuẩn mực đạo đức trong hoạt động bán hàng đa cấp;
- 5.21 Các quyền và nghĩa vụ khác theo quy định của Pháp luật về bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động của bên A và pháp luật khác có liên quan;

Điều 6: Đổi, trả, mua lại hàng hóa

- 6.1 Khi bên B có yêu cầu đổi/ trả, mua lại hàng hóa trong vòng 30 ngày kể từ ngày Bên B nhận hàng, bên A sẽ tiến hành đổi/ trả, mua lại hàng hóa đã bán cho bên B (Bao gồm cả hàng hóa được bán theo Chương trình khuyến mại) với các điều kiện sau:
- Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn, hạn sử dụng;
 - Hóa đơn mua số hàng hóa được yêu cầu trả lại;
- 6.2 Trường hợp đổi hàng hóa: Trong thời gian 02 ngày làm việc kể từ ngày tiếp nhận Bên A sẽ đổi lại hàng hóa mới tương đương hoặc hoàn trả khoản tiền tương đương mà Bên B đã bỏ ra để nhận số hàng đó .
- 6.3 Trường hợp mua lại hàng hóa: Bên A có trách nhiệm mua lại các hàng hóa đáp ứng điều kiện quy định và hoàn trả theo mức thỏa thuận với bên B nhưng không thấp hơn 90% số tiền mà bên B đã trả để nhận số hàng đó.
- 6.4 Bên A có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Bên B đã nhận từ việc mua hàng hóa đó. Nhà phân phối tuyến trên của bên B đã hưởng khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế phát sinh từ việc mua hàng hóa đó cũng có trách nhiệm hoàn trả lại tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế tương ứng cho Bên A.
- 6.5 Trường hợp Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp chấm dứt, Bên A có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Bên B theo quy định tại Hợp đồng này và Quy tắc hoạt động.

Điều 7: Chấm dứt Hợp đồng

Hợp đồng chấm dứt trong các trường hợp sau:

- 7.1 Hợp đồng tự động chấm dứt khi Bên B không phát sinh đơn hàng nào trong 1 năm (tính từ 27/12 năm trước đến 26/12 năm kế tiếp).
- 7.2 Bên B có quyền yêu cầu chấm dứt Hợp đồng bất cứ lúc nào bằng cách gửi Thông báo chấm dứt bằng văn bản cho bên A trước ít nhất 10 (mười) ngày làm việc.
- 7.3 Bên A sẽ tiến hành chấm dứt Hợp đồng với bên B nếu bên B vi phạm các quy định trong Hợp đồng, vi phạm các quy định Mục 1 (1.2, 1.3) phần III, Chương II Và Mục 2 (2.4, 2.6); Mục 5 (5.2); Mục 7 (7.10, 7.15, 7.18) Phần II, Chương III Quy tắc hoạt động của bên A; và vi phạm các quy định của pháp luật.

Điều 8 : Thanh lý Hợp đồng

- 8.1 Khi thanh lý Hợp đồng, Bên A sẽ mua lại hàng hóa của bên B (nếu có) theo quy định. Bên B sẽ phải nộp lại Thẻ thành viên cho bên A. Tất cả các văn bản liên quan đến tư cách thành viên của bên B dù tồn tại dưới hình thức nào đều hết giá trị khi Hợp đồng chấm dứt.
- 8.2 Trình tự thủ tục thanh lý Hợp đồng như sau:
Trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, Các bên sẽ tiến hành:
- Mua lại hàng hóa (nếu có) theo quy định tại Điều 6 của Hợp đồng
 - Thỏa thuận xử lý các nghĩa vụ còn tồn đọng theo Hợp đồng, bao gồm: các khoản hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Bên B có quyền được nhận trong quá trình hoạt động; các nghĩa vụ, khoản nợ và các vấn đề khác liên quan đến quyền lợi và nghĩa vụ của bên B với bên A (nếu có)
 - Hợp đồng sẽ tự động thanh lý kể từ ngày các bên hoàn tất việc thực hiện tất cả các nghĩa vụ theo thỏa thuận
- 8.3 Hợp đồng tự động thanh lý trong các trường hợp sau:
- Bên B không thực hiện các quy định nêu trên thì trong vòng 3 tháng kể từ ngày bên A thông báo cho Bên B thông qua thông báo công khai tại trụ sở và trên trang thông tin điện tử của Bên A, Hợp đồng này sẽ tự động được thanh lý.
 - Trường hợp quy định tại khoản 7.1 Điều 7 của Hợp đồng này, nếu các bên không có bất kỳ khoản nợ, nghĩa vụ hay vấn đề còn tồn đọng nào.

Điều 9: Cơ chế giải quyết tranh chấp

Mọi tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện Hợp đồng, các Bên giải quyết bằng thương lượng, hòa giải. Trường hợp không thể thương lượng được, hai Bên đồng ý giải quyết tại Tòa án nhân dân có thẩm quyền.

Điều 10: Điều khoản chung

- Hợp đồng này được ký giữa Bên A và Bên B, không được phép chuyển nhượng.
- Bên B cam kết những thông tin cung cấp trong Hợp đồng là hoàn toàn trung thực, và tự chịu trách nhiệm trước pháp luật về những thông tin trong hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này.
- Hợp đồng có hiệu lực 12 tháng kể từ ngày ký kết Hợp đồng và tự động gia hạn nếu hai bên không có thông báo thay đổi, trừ trường hợp Hợp đồng bị chấm dứt theo quy định tại khoản 7.1 Điều 7
- Hợp đồng có 07 trang, được lập thành 02 bản, mỗi Bên giữ 01 bản có giá trị pháp lý như nhau.

BÊN A

BÊN B



Handwritten signature or mark.