



CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN CÔNG TY TNHH PERFECT GLOBAL (VIỆT NAM)

[Handwritten signature]

Công Ty TNHH Perfect Global (Việt Nam) (“**Perfect Việt Nam**” hoặc “**Công Ty**”) đã thiết kế một Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản toàn diện nhằm đào tạo các cá nhân với tư cách là Nhà Phân Phối của Công Ty. Chúng tôi có trách nhiệm đảm bảo rằng Nhà Phân Phối sẽ thành công trong công việc kinh doanh bán hàng đa cấp của Công Ty. Các Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Perfect Việt Nam giúp các Nhà Phân Phối phát triển trình độ nghiệp vụ của mình trong bán hàng đa cấp và hiểu biết về các quy định của pháp luật có liên quan để hoạt động theo quy định của pháp luật.

PHẦN A:

TRÌNH TỰ, THỦ TỤC THỰC HIỆN CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

1. Thủ tục đăng ký tham gia Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản

- **Bước 1:** Trong vòng 05 ngày làm việc kể từ ngày Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp được phê duyệt, ký kết, Công Ty sẽ gửi thông tin về thời gian tổ chức Chương trình đào tạo cơ bản qua tin nhắn điện thoại hoặc địa chỉ email của Nhà Phân Phối trong hồ sơ đăng ký. Nhà Phân Phối cũng có thể xem thông tin về thời gian tổ chức Chương trình đào tạo cơ bản được đăng tải trên website chính thức của Công Ty hoặc được niêm yết tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện hoặc địa điểm kinh doanh của Công Ty.
- **Bước 2:** Sau khi nhận được thông tin về thời gian tổ chức Chương trình đào tạo cơ bản, Nhà Phân Phối muốn tham gia vào Chương trình đào tạo cơ bản của Perfect Việt Nam có thể đăng ký thông qua một trong các hình thức sau:
 - (i) Đăng ký qua địa chỉ email của Perfect Việt Nam csvn@perfect100.com; hoặc
 - (ii) Gửi thư đăng ký qua đường bưu điện về trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện hoặc địa điểm kinh doanh của Công Ty; hoặc
 - (iii) Đăng ký trực tiếp tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện hoặc địa điểm kinh doanh của Công Ty.

Nhằm mục đích phục vụ Chương trình đào tạo cơ bản và hỗ trợ việc kinh doanh ban đầu, Nhà Phân Phối có thể tải miễn phí tài liệu hỗ trợ cho hoạt động trên website chính thức của Perfect Việt Nam tại địa chỉ <http://www.perfect100.com.vn>.

2. Cách thức đào tạo

Mục	Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản - Định Hướng Cho Nhà Phân Phối Mới (NDO)
Mục tiêu	<ul style="list-style-type: none">• Trang bị cho Nhà Phân Phối mới về kiến thức cơ bản liên quan đến quy định pháp luật ngành bán hàng đa cấp/ lĩnh vực tiếp thị mạng lưới và các chính sách và thủ tục của Công Ty TNHH Perfect Global (Việt Nam);• Cung cấp các thông tin Sản Phẩm của Công Ty TNHH Perfect Global (Việt Nam) (chi tiết về Sản Phẩm sẽ được thể hiện tại các tờ giới thiệu, catalogue, v.v);• Giới thiệu về Chuẩn mực đạo đức kinh doanh của Công Ty.

	<ul style="list-style-type: none">Giới thiệu về các nội dung cơ bản của Quy Tắc Hoạt Động, Hợp Đồng, Kế Hoạch Trả Thưởng.																														
Nội dung và Thời lượng đào tạo	<p>Tổng thời lượng Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Perfect Việt Nam là 540 phút (09 giờ) gồm: 480 phút (08 giờ) học nội dung 6 chủ đề như đề cập bên dưới; 30 phút trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc của Người tham gia; 30 phút làm bài kiểm tra cuối khóa học. Cụ thể:</p> <table><tr><th>STT</th><th>Nội dung đào tạo</th><th>Thời lượng</th></tr><tr><td>I.</td><td>Pháp Luật Về Ngành Bán Hàng Đa Cấp</td><td>90 phút</td></tr><tr><td>II.</td><td>Chuẩn Mục Đạo Đức Trong Hoạt Động Bán Hàng Đa Cấp</td><td>90 phút</td></tr><tr><td>III.</td><td>Các nội dung cơ bản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp</td><td>60 phút</td></tr><tr><td>IV.</td><td>Các nội dung cơ bản của Quy tắc hoạt động</td><td>90 phút</td></tr><tr><td>V.</td><td>Các nội dung cơ bản của Kế hoạch trả thưởng</td><td>120 phút</td></tr><tr><td>VI.</td><td>Nội dung về cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản</td><td>30 phút</td></tr><tr><td colspan="2">Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc</td><td>30 phút</td></tr><tr><td colspan="2">Kiểm tra cuối khóa học</td><td>30 phút</td></tr><tr><td colspan="2">Tổng cộng thời lượng Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản</td><td>540 phút</td></tr></table>	STT	Nội dung đào tạo	Thời lượng	I.	Pháp Luật Về Ngành Bán Hàng Đa Cấp	90 phút	II.	Chuẩn Mục Đạo Đức Trong Hoạt Động Bán Hàng Đa Cấp	90 phút	III.	Các nội dung cơ bản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp	60 phút	IV.	Các nội dung cơ bản của Quy tắc hoạt động	90 phút	V.	Các nội dung cơ bản của Kế hoạch trả thưởng	120 phút	VI.	Nội dung về cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản	30 phút	Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc		30 phút	Kiểm tra cuối khóa học		30 phút	Tổng cộng thời lượng Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản		540 phút
STT	Nội dung đào tạo	Thời lượng																													
I.	Pháp Luật Về Ngành Bán Hàng Đa Cấp	90 phút																													
II.	Chuẩn Mục Đạo Đức Trong Hoạt Động Bán Hàng Đa Cấp	90 phút																													
III.	Các nội dung cơ bản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp	60 phút																													
IV.	Các nội dung cơ bản của Quy tắc hoạt động	90 phút																													
V.	Các nội dung cơ bản của Kế hoạch trả thưởng	120 phút																													
VI.	Nội dung về cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản	30 phút																													
Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc		30 phút																													
Kiểm tra cuối khóa học		30 phút																													
Tổng cộng thời lượng Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản		540 phút																													
Đối tượng tham gia	Nhà Phân Phối Mới																														
Phương thức đào tạo	Đào tạo trực tiếp tại Trụ sở chính của Perfect Global (Việt Nam)																														
Người đào tạo	<p>Chỉ những Đào Tạo Viên được Công Ty chỉ định mới được thực hiện đào tạo cơ bản cho Nhà Phân Phối.</p> <p>Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản sẽ được đào tạo bởi các Đào Tạo Viên giàu kinh nghiệm. Tất cả các Đào Tạo Viên được chỉ định để thực hiện đào tạo cơ bản đều có Chứng Chỉ Đào Tạo Viên do Cục Cạnh Tranh và Bảo Vệ Người Tiêu Dùng cấp.</p>																														
Địa điểm	Thực hiện tại Trụ sở của Perfect Việt Nam (địa chỉ theo Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp) hoặc các địa điểm khác được thông báo với Sở Công Thương nơi Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản được diễn ra theo quy định của pháp luật Việt Nam.																														
Phí tham gia khóa Đào Tạo Cơ Bản và phí cấp Thẻ thành viên	Miễn phí																														

PHẦN B:

NỘI DUNG CHÍNH CỦA CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

I. PHÁP LUẬT VỀ BÁN HÀNG ĐA CẤP:

- Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12/03/2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp, có hiệu lực ngày 02/5/2018 (thay thế Nghị định 42/2014/NĐ-CP).
- Thông tư 10/2018/TT-BCT ngày 24/05/2018 quy định chi tiết một số điều của Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12/03/2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp
- Các quy định về xử lý vi phạm trong hoạt động bán hàng đa cấp:
 - + Nghị định 71/2014/NĐ-CP ngày 21/07/2014 của Chính phủ quy định chi tiết Luật Cạnh tranh về xử lý vi phạm pháp luật trong lĩnh vực cạnh tranh, có hiệu lực ngày 15/9/2014;
 - + Nghị định 124/2015/NĐ-CP ngày 19/11/2014 của Chính phủ sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số 185/2013/NĐ-CP ngày 15/11/2013 của Chính phủ quy định xử phạt vi phạm hành chính trong hoạt động thương mại, sản xuất, buôn bán hàng giả, hàng cấm và bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng, có hiệu lực ngày 05/01/2016;
 - + Bộ luật Hình Sự 2015, sửa đổi bổ sung 2017
 - + Nghị định 141/2018/NĐ-CP ngày 08/10/2018 của Chính phủ sửa đổi, bổ sung một số điều của các nghị định quy định xử lý vi phạm pháp luật trong hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp, có hiệu lực ngày, có hiệu lực ngày 25/11/2018.
- Pháp luật về hàng hoá kinh doanh theo phương thức đa cấp.

II. CHUẨN MỰC ĐẠO ĐỨC TRONG HOẠT ĐỘNG BÁN HÀNG ĐA CẤP

1. Các chuẩn mực đạo đức theo hướng dẫn của liên đoàn các Hiệp hội bán hàng đa cấp (WFDSA)
2. Các chuẩn mực đạo đức trong Hoạt động bán hàng đa cấp của Perfect Việt Nam

III. CÁC NỘI DUNG CƠ BẢN CỦA HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

Theo nội dung Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp đã được Công Ty đăng ký với Cơ Quan Nhà Nước Có Thẩm Quyền theo quy định pháp luật.

(Nội dung đào tạo cụ thể được thể hiện trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp kèm theo Chương trình đào tạo cơ bản này).

IV. CÁC NỘI DUNG CƠ BẢN CỦA QUY TẮC HOẠT ĐỘNG

Theo nội dung Quy Tắc Hoạt Động đã được công Ty đăng ký với Cơ Quan Nhà Nước Có Thẩm Quyền theo quy định pháp luật.

(Nội dung đào tạo cụ thể được thể hiện trong Quy Tắc Hoạt Động kèm theo Chương trình đào tạo cơ bản này).

V. CÁC NỘI DUNG CƠ BẢN CỦA KẾ HOẠCH TRẢ THƯỞNG

Theo nội dung Kế Hoạch Trả Thưởng đã được Công Ty đăng ký với Cơ Quan Nhà Nước Có Thẩm Quyền theo quy định pháp luật.

(Nội dung đào tạo cụ thể được thể hiện trong Kế Hoạch Trả Thưởng kèm theo Chương trình Đào Tạo Cơ Bản này).

VI. CƠ CHẾ ĐÁNH GIÁ VIỆC HOÀN THÀNH CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

33
N
N
IF
DE
T N
H



PHẦN C:
ĐÁNH GIÁ VIỆC HOÀN THÀNH NỘI DUNG VÀ THỜI LƯỢNG
CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Trình tự, thủ tục, cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản phù hợp với nội dung và phương thức đào tạo cho Nhà Phân Phối.

BƯỚC 1: KÝ HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP VÀ ĐĂNG KÝ HỌC CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Người tham gia ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp với Perfect Việt Nam, sau đó đăng ký học Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản với nhân viên của Perfect Việt Nam theo lịch tổ chức của Perfect Việt Nam.

Phương thức đào tạo của Perfect Việt Nam là đào tạo trực tiếp.

BƯỚC 2: KIỂM TRA THÔNG TIN TRÊN HỆ THỐNG CỦA PERFECT VIỆT NAM

Trước khi vào lớp đào tạo, nhân viên Perfect Việt Nam sẽ kiểm tra thông tin Nhà Phân Phối trên hệ thống của Công Ty.

- Nếu thông tin Nhà Phân Phối đã có trên hệ thống của Perfect Việt Nam, nhân viên sẽ chấp nhận cho Nhà Phân Phối tham dự Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.
- Nếu thông tin Nhà Phân Phối chưa có trên hệ thống của Perfect Việt Nam, nhân viên hướng dẫn cho Nhà Phân Phối quay lại hoàn thành Bước 1.

BƯỚC 3: KÝ TÊN VÀO DANH SÁCH ĐIỂM DANH

Trước khi vào lớp, nhân viên Perfect Việt Nam sẽ yêu cầu Nhà Phân Phối ký tên xác nhận vào danh sách điểm danh Nhà Phân Phối.

BƯỚC 4: HỌC CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Nhà Phân Phối học Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Perfect Việt Nam gồm 6 chủ đề sau dưới sự đào tạo trực tiếp của Đào Tạo Viên của Perfect Việt Nam:

STT	Nội dung đào tạo	Thời lượng
1.	Pháp Luật Về Ngành Bán Hàng Đa Cấp	90 phút
2.	Chuẩn Mục Đạo Đức Trong Hoạt Động Bán Hàng Đa Cấp	90 phút
3.	Các nội dung cơ bản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp	60 phút
4.	Các nội dung cơ bản của Quy tắc hoạt động	90 phút
5.	Các nội dung cơ bản của Kế hoạch trả thưởng	120 phút
6.	Cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản	30 phút

Sau buổi học sẽ có 30 phút để Nhà Phân Phối đặt câu hỏi liên quan đến các chủ đề của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản. Sau đó, Đào Tạo Viên của Perfect Việt Nam sẽ giải đáp các câu hỏi, thắc mắc của Nhà Phân Phối.

BƯỚC 5: LÀM BÀI KIỂM TRA

Sau khi kết thúc nội dung đào tạo, Nhà Phân Phối được yêu cầu thực hiện phần kiểm tra kiến thức cuối chương trình tại lớp, gồm 20 câu trắc nghiệm trong thời gian 30 phút với sự giám sát của Đào Tạo Viên và nhân viên hỗ trợ lớp học.

Nhà Phân Phối sẽ được phát đề kiểm tra và làm bài kiểm tra trên phiếu kiểm tra làm bài, thời gian làm bài là 30 phút được tính từ thời điểm Đào Tạo Viên phát xong đề cho toàn bộ Nhà Phân Phối và bắt đầu tính thời gian làm bài.

Khi kết thúc thời gian kiểm tra 30 phút, Nhà Phân Phối nộp lại đề kiểm tra và phiếu làm bài cho Đào Tạo Viên. Nếu Nhà Phân Phối hoàn thành bài kiểm tra sớm hơn thời gian tối đa cho phép, Nhà Phân Phối có thể chủ động nộp cho Đào Tạo Viên.

BƯỚC 6: ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ KIỂM TRA

Các Đào Tạo Viên được Công Ty chỉ định sẽ tiến hành chấm điểm. Nhà Phân Phối vượt qua bài kiểm tra nếu đạt từ 70% câu trả lời đúng trở lên.

Trong vòng 02 ngày kể từ ngày kết thúc khoá đào tạo Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, kết quả kiểm tra sẽ được Công Ty đăng tải trên website của Công Ty hoặc niêm yết tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện hoặc địa điểm kinh doanh của Công Ty.

BƯỚC 7: KÝ BẢN CAM KẾT ĐỂ ĐƯỢC CẤP THẺ THÀNH VIÊN VÀ CHỨNG CHỈ ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Thẻ Thành Viên sẽ được cấp chỉ khi Nhà Phân Phối hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Perfect Việt Nam, vượt qua bài kiểm tra kết thúc khóa học và ký Bản Cam Kết theo Mẫu số 13 ban hành kèm theo Nghị định 40/2018/NĐ-CP (Bản Cam Kết). Sau khi Nhà Phân Phối ký Bản Cam Kết, Công Ty sẽ cấp Xác nhận bằng văn bản về việc hoàn thành nội dung và thời lượng Chương trình đào tạo cơ bản (Chứng chỉ đào tạo cơ bản) và Thẻ Thành Viên cho Nhà Phân Phối.

PHẦN D:

**CAM KẾT CỦA CÔNG TY VỀ NỘI DUNG ĐÀO TẠO
TRONG CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN**

Công Ty cam kết nội dung các tài liệu kèm theo Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản này đảm bảo phù hợp với quy định pháp luật Việt Nam và Công Ty hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về tính hợp pháp của các tài liệu này.

PHẦN E:

CƠ CHẾ LƯU KẾT QUẢ KIỂM TRA CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Perfect Việt Nam lưu kết quả kiểm tra sau khi Nhà Phân phối hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Perfect Việt Nam theo cơ chế Perfect Việt Nam sẽ lưu kết quả kiểm tra ở 2 hình thức bản giấy và bản điện tử. Bản giấy sẽ được lưu giữ tại kho lưu trữ Perfect Việt Nam tại Trụ sở chính của Perfect Việt Nam. Bản điện tử sẽ được Perfect Việt Nam lưu trữ trên hệ thống thông tin của Perfect Việt Nam.

Perfect Việt Nam cam kết thực hiện trách nhiệm lưu trữ các dữ liệu liên quan đến hoạt động đào tạo cơ bản cho Nhà Phân Phối, bao gồm thời gian, cách thức, địa điểm và kết quả đào tạo theo quy định của pháp luật.

