

SADBS làm 02



CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN LIÊN KẾT VIỆT NAM

ĐC: C16/D21 Khu đô thị mới Cầu Giấy, phố Dịch Vọng Hậu,
Phường Dịch Vọng Hậu, Quận Cầu Giấy, Hà Nội

ĐT : 024.37876502/03/04/05 * Fax : 024.37876506

MẪU HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP



CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc Lập – Tự Do – Hạnh Phúc

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

Số HĐ:.....

THÔNG TIN DOANH NGHIỆP: CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN LIÊN KẾT VIỆT NAM (VINA-LINK GROUP):

Người đại diện pháp luật: Ông Nguyễn Xuân Hoàng, Chức vụ: Chủ tịch Hội đồng Quản trị.

Địa chỉ: C16/D21 Khu Đô Thị Mới Cầu Giấy, Phố Dịch Vọng Hậu, Phường Dịch Vọng Hậu, Quận Cầu Giấy, Hà Nội.

Điện thoại: (024) 3787.6502; **Fax:** (024) 3787 6506; **Email:** cskhmb@vnl.com.vn; **Website:** www.vnl.com.vn;

Mã số thuế: 0102002359; **Tài khoản:** 0201100167005 Tại Ngân hàng thương mại cổ phần Quân đội, CN Trần Duy Hưng, Hà Nội;

THÔNG TIN ĐỐI VỚI NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (NHÀ PHÂN PHỐI): *(Chữ in hoa)*

Họ và tên:.....Mã số nhà phân phối (ID):.....

Ngày, tháng, năm sinh:Giới tính:.....

Địa chỉ thường trú(đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):.....

Địa chỉ nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại địa chỉ thường trú).....

Điện thoại liên hệ:Email:.....

Tài khoản Ngân hàng:.....Tên ngân hàng:.....

Chi nhánh Ngân hàng:.....

Số chứng minh nhân dân/ Thẻ căn cước công dân/ số hộ chiếu:.. ..

Ngày cấp:.....Nơi cấp:.....

THÔNG TIN MÃ SỐ BẢO TRỢ *(định nghĩa tại Kế hoạch trả thưởng)*

Họ và tên:.....Mã số nhà phân phối (ID):.....

Số chứng minh nhân dân/ Thẻ căn cước công dân/ số hộ chiếu:.. ..

Ngày cấp:.....Nơi cấp:.....

THÔNG TIN MÃ SỐ CHỈ ĐỊNH *(định nghĩa tại Kế hoạch trả thưởng)*

Họ và tên:.....Mã số nhà phân phối (ID):.....

Số chứng minh nhân dân/ Thẻ căn cước công dân/ số hộ chiếu:.. ..

Ngày cấp:.....Nơi cấp:.....

Sau khi tìm hiểu tài liệu của Vina- link Group: sản phẩm, kế hoạch trả thưởng, quy tắc hoạt động và các quy định khác của Vina-link Group hai bên đi đến thống nhất ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp và cam kết đúng những điều khoản sau đây:

CÁC ĐIỀU KHOẢN CAM KẾT TẠI HỢP ĐỒNG GIỮA CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN LIÊN KẾT VIỆT NAM VÀ NHÀ PHÂN PHỐI

Căn cứ Nghị định số 40/2018/NĐ-CP của Chính phủ ban hành ngày 12 tháng 3 năm 2018 về việc quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp; Căn cứ Bộ Luật Dân sự ban hành ngày 24/11/2015. Hai bên đã thống nhất ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp với các điều khoản cụ thể sau:

Mục 1: Điều kiện đối với người tham gia bán hàng đa cấp.

1. Người tham gia bán hàng đa cấp là cá nhân có năng lực hành vi dân sự đầy đủ theo quy định của pháp luật.
2. Những trường hợp sau không được tham gia bán hàng đa cấp:
 - 2.1. Người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp.
 - 2.2. Người nước ngoài.
 - 2.3. Người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị xử phạt do vi phạm các quy định tại khoản 2, khoản 3 và khoản 4 Điều 5 Nghị định 40/2018/NĐ –CP mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính.
 - 2.4. Những cá nhân đã từng giữ các chức vụ tại doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo nghị định 42/2014/NĐ-CP và nghị định 40/2018/NĐ-CP sau: thành viên hợp danh đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với công ty cổ phần, người đại diện pháp luật của doanh nghiệp.
- 2.5. Cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức

Mục 2: Hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Kế hoạch trả thưởng và Quy tắc hoạt động.

Thông tin về: tên sản phẩm, xuất xứ, loại hàng, quy cách đóng gói, giá bán lẻ, giá cho người tham gia bán hàng đa cấp của sản phẩm bán hàng theo hình thức đa cấp được quy định rõ tại Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được công ty thông báo với cơ quan có thẩm quyền. Thông tin về hình ảnh, thành phần, công dụng, cách sử dụng của sản phẩm được quy định tại trang thông tin điện tử: www.vnl.com.vn.

Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, kế hoạch trả thưởng và quy tắc hoạt động của công ty Vina-link Group là một bộ phận không tách rời của hợp đồng.

Mục 3: Quyền lợi và nghĩa vụ của nhà phân phối.

- 3.1. Nhà phân phối sẽ được cấp 01 mã số Nhà phân phối (ID) để quản lý trên hệ thống quản lý mạng lưới người tham gia của công ty và kiểm tra toàn bộ hoạt động kinh doanh kể từ ngày ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.
- 3.2. Được tham gia miễn phí các chương trình đào tạo cơ bản, cấp chứng chỉ hoàn thành khóa đào tạo cơ bản của công ty, thẻ thành viên cho người tham gia bán hàng đa cấp.
- 3.4. Nhà phân phối có quyền trả lại hàng hóa đã mua từ Công ty, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng được quy định tại mục 6 của hợp đồng này.
- 3.5. Nhà phân phối có quyền bảo trợ cho những người khác trở thành Nhà phân phối của Công ty. Nhà phân phối không được phép đưa ra bất cứ trình bày, phát ngôn hoặc tuyên bố nào về Công ty hoặc sản phẩm của Công ty ngoại trừ những thông tin đã được đề cập trong tài liệu chính thức của công ty công bố.

3.6. Nhà phân phối chỉ thực hiện các hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp sau khi được cấp Thẻ thành viên mạng lưới bán hàng đa cấp.

3.7. Xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng.

3.8. Tuân thủ hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp và quy tắc hoạt động của doanh nghiệp.

3.9. Cung cấp thông tin đầy đủ, trung thực khi giới thiệu về Công ty Vina-link Group, hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Kế hoạch trả thưởng và Quy tắc hoạt động của Vina-link Group.

Mục 4: Quyền và nghĩa vụ của công ty.

4.1 Công ty sẽ có các quyền và nghĩa vụ được quy định trong hợp đồng này cũng như trong các tài liệu liên quan.

4.2. Trong quá trình hoạt động kinh doanh cùng Công ty, Công ty có toàn quyền sử dụng tên của nhà phân phối, hình ảnh/ đoạn phim có sự xuất hiện của nhà phân phối được chụp/quay lại trong các sự kiện do công ty tổ chức hoặc hình ảnh/đoạn phim do nhà phân phối cung cấp nhằm mục đích quảng bá cho các sự kiện này hoặc hỗ trợ hoạt động kinh doanh của nhà phân phối. Tên, hình ảnh/đoạn phim này sẽ được sử dụng in tài liệu hỗ trợ kinh doanh và các kênh truyền thông chính thức của công ty như: website, facebook, youtube...

4.3. Công ty niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của công ty các tài liệu: Giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Kế hoạch trả thưởng, Quy tắc hoạt động, Chương trình đào tạo cơ bản, Mẫu hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.

4.4. Thực hiện đúng Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng, đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền.

4.5. Xây dựng, công bố giá bán của các hàng hóa được kinh doanh theo phương thức đa cấp và tuân thủ giá bán đã công bố.

4.6. Xuất hóa đơn theo từng giao dịch bán hàng cho từng nhà phân phối của công ty và khách hàng mua hàng trực tiếp từ công ty.

4.7. Giám sát hoạt động của nhà phân phối để bảo đảm người tham gia bán hàng đa cấp thực hiện đúng Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng của Vina-link Group.

4.8. Chịu trách nhiệm đối với hoạt động bán hàng đa cấp của nhà phân phối đa cấp trong trường hợp các hoạt động đó được thực hiện tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh hoặc tại các hội nghị, hội thảo, đào tạo của Vina-link Group.

4.9. Khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Nhà phân phối để nộp vào ngân sách Nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho nhà phân phối, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.

4.10. Vận hành hệ thống công nghệ thông tin quản lý mạng lưới người tham gia bán hàng đa cấp đáp ứng quy định tại Điều 44 Nghị định 40/2018/NĐ-CP, đúng với giải trình kỹ thuật khi đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, đảm bảo nhà phân phối cấp có thể truy cập và truy xuất các thông tin cơ bản về hoạt động bán hàng đa cấp của họ.

4.11. Vận hành và cập nhật thường xuyên trang thông tin điện tử bằng tiếng Việt để cung cấp thông tin về Vina-link Group và hoạt động bán hàng đa cấp của doanh nghiệp đáp ứng quy định tại Điều 45 Nghị định 40/2018/NĐ-CP.

Mục 5: Hoa hồng, tiền thưởng.

5.1. Cách thức tính hoa hồng, tiền thưởng dành cho Nhà phân phối của Vina-link Group được quy định trong Kế hoạch trả thưởng.

5.2. Hoa hồng và tiền thưởng của NPP sẽ được công ty thực hiện trả vào từ ngày mùng 10 đến ngày 15 hàng tháng.

5.3. Hoa hồng và tiền thưởng của nhà phân phối được công ty thực hiện trả cho nhà phân phối qua hình thức chuyển khoản theo số tài khoản ngân hàng do nhà phân phối cung cấp cho Công ty.

Mục 6: Quy định mua lại hàng.

6.1. Nhà phân phối có quyền trả lại hàng hóa đã mua từ Vina-link Group, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại, trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng.

6.2. Hàng hóa trả lại phải đáp ứng các điều kiện sau đây:

- a) Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn;
- b) Kèm theo hóa đơn mua số hàng hóa được yêu cầu trả lại.

6.3. Yêu cầu mua lại sản phẩm được thực hiện trong thời hạn ba mươi (30) ngày kể từ ngày Nhà phân phối nhận được sản phẩm.

6.4. Trong trường hợp phải mua lại Sản phẩm, Công ty sẽ trả lại cho Nhà phân phối số tiền mua Sản phẩm còn lại sau khi trừ chi phí quản lý, tái lưu kho và các chi phí hành chính khác. Số tiền công ty trả lại cho nhà phân phối tối thiểu bằng 90% tổng số tiền mà Nhà phân phối đã trả để nhận được Sản phẩm đó.

6.6. Vina-link Group có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà người tham gia bán hàng đa cấp đã nhận từ việc mua số hàng hóa bị trả lại.

6.6. Vina-link Group có quyền truy thu lại từ những người tham gia bán hàng đa cấp khác tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác đã nhận liên quan đến số hàng hóa bị trả lại theo quy định tại mục này.

6.7. Quy trình mua lại hàng hóa sẽ thực hiện đúng theo quy định nêu tại Mục II.8.3 tại Quy tắc hoạt động của Vina-link Group.

Mục 7: Thời hạn hợp đồng, gia hạn hợp đồng, thanh lý hợp đồng và nghĩa vụ phát sinh kèm theo.

7.1. Hợp đồng ký với Công ty chỉ có hiệu lực trong một năm kể từ ngày ký. Nếu không có sự đề nghị chấm dứt hợp đồng từ phía Nhà phân phối hoặc từ phía công ty thì hợp đồng sẽ tự động được gia hạn thêm 12 tháng. Số lần gia hạn hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp không hạn chế và sẽ gia hạn theo 12 tháng/1 lần.

7.2. Nhà phân phối có thể chấm dứt hợp đồng này vào bất cứ lúc nào, do dù có lý do hay không có lý do và không phải chịu bất cứ khoản phạt nào, bằng cách gửi thông báo chấm dứt bằng văn bản cho công ty trước mười (10) ngày làm việc hoặc bằng cách khác nếu pháp luật cho phép.

7.3. Công ty có thể chấm dứt hợp đồng theo quyết định đơn phương nếu nhà phân phối không hoàn thành mức năng động quy định liên tục 06 tháng hoặc nhà phân phối vi phạm bất kỳ nghĩa vụ nào được quy định tại hợp đồng, quy tắc hoạt động và kế hoạch trả thưởng của công ty. Trong trường hợp chấm dứt hợp đồng, Công ty sẽ gửi thông báo bằng văn bản cho nhà phân phối trước mười (10) ngày làm việc tới địa chỉ nơi cư trú được ghi tại hợp đồng này của nhà phân phối.

7.4. Trường hợp hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp chấm dứt, Vina-link Group có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho người tham gia bán hàng đa cấp theo quy định tại khoản 6.1, khoản 6.2, khoản 6.3, khoản 6.4 và khoản 6.5 mục 6 của Hợp đồng này.

7.5. Nhà phân phối qua đời sẽ được bảo lưu mọi quyền lợi và quyền chuyển giao cho người được thừa kế theo di chúc, hoặc theo luật thừa kế hiện hành. Công ty sẽ tiến hành làm chuyển giao mã số cho người được thừa kế với điều kiện người được thừa kế này chưa phải là nhà phân phối của Vina-link Group. Nếu người thừa kế đã là NPP của Công ty và lựa chọn thừa kế mã số của NPP đã qua đời thì người thừa kế phải từ bỏ mã số thành viên của mình, sau đó thực hiện thủ tục tiếp nhận mã số thành viên của NPP qua đời trong vòng 60 ngày kể từ ngày Công ty nhận được đơn đề nghị thừa kế mã số của NPP qua đời. Nếu người thừa kế không phải là NPP của Công ty thì người thừa kế phải thực hiện các thủ tục để trở thành NPP của Công ty.

Người thừa kế phải đáp ứng đủ điều kiện trở thành người tham gia bán hàng đa cấp theo quy định tại Nghị định 40/2018/NĐ-CP.

Mục 8: Giải quyết tranh chấp hợp đồng

Trong trường hợp có bất kỳ tranh chấp nào xảy ra có liên quan đến hợp đồng này, các Bên sẽ nỗ lực giải quyết thông qua thương lượng và hòa giải trên tinh thần hợp tác. Nếu không giải quyết được tranh chấp, các bên có thể yêu cầu giải quyết tranh chấp tại Tòa án nhân dân có thẩm quyền theo quy định của pháp luật Việt Nam.

Mục 9: Ngôn ngữ và số bản.

Hợp đồng này được lập bằng tiếng Việt, gồm có 02 (hai) bản, mỗi bên giữ 01 (một) bản, các bản có giá trị pháp lý như nhau.

Ngày.....Tháng.....Năm 20.....

NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN LIÊN KẾT VIỆT NAM



CHỦ TỊCH HĐQT

Nguyễn Xuân Hoàng

