



Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

SÓ:

BÊN A: CÔNG TY TNHH MTV THƯƠNG MẠI MỸ LỢI (Công Ty)

Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số: 0309336968

Trụ sở chính tại:

Điện thoại: (028)

Người đại diện theo pháp luật:, Chức vụ:

BÊN B: NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (Nhà Phân Phối)

Vui lòng điền đầy đủ thông tin vào các yêu cầu dưới đây/vui lòng viết chữ IN HOA

1. Thông tin Nhà Phân Phối (bắt buộc)

Họ Tên:

[illegible]

Số Chứng minh nhân dân/Thẻ căn cước công dân/Số hộ chiếu:

[illegible]

Nơi cấp:

.....

Giới tính:

Nam Nữ

Địa chỉ thường trú (đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):

Nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú):

.....

Mã số thuế thu nhập cá nhân:

[illegible]

Điện thoại:

[illegible]

Giấy phép lao động (dành cho người nước ngoài)

Số giấy phép lao động:

[illegible]

Ngày cấp:

--	--	--	--	--	--	--	--

Ngày hết hạn:

Ngày cấp:

Số hộ chiếu

Thông tin tài khoản ngân hàng:

Tên chủ tài khoản:

Số tài khoản:

Tên ngân hàng: Chi nhánh:

2. Thông tin người bảo trợ:

Họ Tên:

Mã số Nhà Phân Phối:

Công ty và Nhà Phân Phối đồng ý ký kết Hợp đồng với các điều kiện và điều khoản như sau:

ĐIỀU 1. ĐIỀU KIỆN THAM GIA LÀM NHÀ PHÂN PHỐI

1.1 Là cá nhân từ đủ 18 tuổi trở lên, có năng lực hành vi dân sự đầy đủ theo quy định của pháp luật.

1.2 Không phải là người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp.

1.3 Không phải là cán bộ công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức.

1.4 Không phải là những cá nhân đã từng bị xử phạt do vi phạm các quy định sau mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính:

- Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
- Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp;
- Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được Công ty ủy quyền bằng văn bản;



- Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của Công ty mà mình đang tham gia;
- Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương;
- Kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của mình hoặc của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;
- Tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.

1.5 Không phải là thành viên hợp danh đối với Công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc Công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với Công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với Công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo quy định của Nghị định 42/2014/NĐ-CP và Nghị định 40/2018/NĐ-CP về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.

1.6 Trường hợp là người nước ngoài, phải có Giấy phép lao động còn hiệu lực tại Việt Nam do cơ quan có thẩm quyền cấp, trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật.

ĐIỀU 2. HÀNG HÓA KINH DOANH THEO PHƯƠNG THỨC ĐA CẤP

- 2.1 Nhà Phân Phối được kinh doanh tất cả những sản phẩm do Công ty cung cấp tại Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được Công ty đăng ký/ thông báo với cơ quan nhà nước có thẩm quyền.
- 2.2 Nhà Phân Phối phải bán đúng giá mà Công ty qui định tại Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được Công ty đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền.
- 2.3 Khi đặt hàng hoặc mua hàng, Nhà Phân Phối có nghĩa vụ phải thanh toán đầy đủ tiền hàng bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản hoặc phương thức thanh toán khác theo quy định của Công ty, và tuân thủ theo “Quy trình mua hàng” trong Quy tắc hoạt động của Công ty.

ĐIỀU 3. KẾ HOẠCH TRẢ THƯỞNG, QUY TẮC HOẠT ĐỘNG

- 3.1 Kế hoạch trả thưởng được Công ty đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền theo quy định pháp luật trước khi áp dụng và đăng công khai trên trang thông tin điện tử của Công ty, đồng thời niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện của Công ty.
- 3.2 Quy tắc hoạt động được đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền theo quy định pháp luật trước khi áp dụng và đăng công khai trên trang thông tin điện tử của Công ty đồng thời niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện của Công ty.
- 3.3 Công ty có trách nhiệm chi trả tiền hoa hồng, tiền thưởng, lợi ích kinh tế khác (mà chi trả bằng tiền) thông qua hình thức chuyển khoản ngân hàng vào tài khoản ngân hàng của Nhà Phân Phối cung cấp theo hợp đồng này, phí chuyển khoản do Nhà phân phối trả cho ngân hàng.



ĐIỀU 4. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA NHÀ PHÂN PHỐI

- 4.1 Nhà Phân Phối có nghĩa vụ tham gia khóa (lớp) đào tạo cơ bản do Công ty tổ chức theo chương trình đào tạo cơ bản đã đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền theo quy định pháp luật. Sau khi hoàn thành chương trình đào tạo cơ bản, Nhà Phân Phối sẽ được Công ty cấp xác nhận bằng văn bản về việc hoàn thành chương trình đào tạo cơ bản. Nhà Phân Phối ký văn bản cam kết theo Mẫu số 13 tại Phụ lục ban hành kèm theo Nghị định 40/2018/NĐ-CP và được Công ty cấp Thẻ thành viên. Sau đó Nhà Phân Phối mới được thực hiện các hoạt động bán hàng đa cấp (nhận hoa hồng theo Kế hoạch trả thưởng, giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng, bảo trợ người khác trở thành Nhà Phân Phối và phát triển mạng lưới bán hàng, ...).
- 4.2 Một Nhà Phân Phối chỉ được cấp một quyền kinh doanh (mã số Nhà Phân Phối) duy nhất, không được hợp tác hoặc sử dụng chung quyền kinh doanh với người khác trừ trường hợp là Vợ chồng hoặc pháp luật khác có quy định.
- 4.3 Nhà Phân Phối tham gia trên tinh thần tự nguyện để trở thành Nhà Phân Phối độc lập của Công ty. Tuân thủ Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng và các tài liệu liên quan khác khi giới thiệu, bán hàng và/hoặc phát triển mạng lưới bán hàng.
- 4.4 Nhà Phân Phối được toàn quyền quản lý về công việc kinh doanh, được quyết định về việc mua và bán sản phẩm, giới thiệu/bảo trợ người khác trở thành Nhà Phân Phối của Công ty, chịu trách nhiệm giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải quyết nhu cầu của khách hàng trong quá trình sử dụng sản phẩm của Công ty.
- 4.5 Nhà Phân Phối hiểu rằng hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích khác nhận được từ việc tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp là do nỗ lực tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng, chứ không phải dựa trên số giờ làm việc hay đầu tư tài chính hay do may mắn.
- 4.6 Nhà Phân Phối chỉ được giới thiệu, trình bày, phổ biến sản phẩm và/hoặc nội dung được đề cập trong các tài liệu liên quan của Công ty, phải xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng.
- 4.7 Nhà Phân Phối tham gia kinh doanh và phát triển công việc kinh doanh một cách có đạo đức và công bằng, không được có hành vi gian dối, gây hiểu nhầm, lừa gạt hoặc không công bằng. Mọi hình thức vật phẩm giới thiệu, như bản ghi âm, băng hình và các ấn phẩm phải được trình báo lên và có sự chấp nhận bằng văn bản của người đại diện có thẩm quyền của Công ty trước khi được sử dụng.
- 4.8 Nhà Phân Phối có trách nhiệm hoàn thành nghĩa vụ thuế của mình trên khoản hoa hồng tiền thưởng và các khoản thu nhập khác (nếu có) mà Công ty trực tiếp chi trả cho Nhà Phân Phối.
- 4.9 Các quyền và nghĩa vụ khác theo quy định pháp luật.

ĐIỀU 5. CHÍNH SÁCH BẢO HÀNH, CAM KẾT ĐỔI TRẢ HÀNG HÓA, MUA LẠI HÀNG HÓA

- 5.1 Chính sách bảo hành áp dụng đối với sản phẩm là thiết bị máy móc được quy định tại Quy tắc hoạt động của Công ty.
- 5.2 Công ty cam kết đổi hàng hóa do lỗi sản xuất hay đóng gói, nguyên tắc và quy trình đổi trả hàng hóa được thể hiện cụ thể tại Quy tắc hoạt động của Công ty.
- 5.3 Công ty mua lại hàng hóa đã bán cho Nhà Phân Phối (kể cả hàng hóa được mua trong chương trình khuyến mại) với điều kiện:
- (a) Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn, chưa qua sử dụng;
 - (b) Hàng hóa còn hạn sử dụng;
 - (c) Phải kèm hóa đơn và chứng từ mua hàng;



(d) trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng. Nguyên tắc và quy trình được thể hiện cụ thể tại Quy tắc hoạt động.

5.4 Công ty sẽ mua lại hàng hóa với mức giá tối thiểu 90% số tiền mà Nhà Phân Phối đã chi trả để mua số hàng hóa đó. Công ty được khấu trừ hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác (nếu có) mà Nhà Phân Phối đã nhận từ việc mua hàng hóa đó. Nhà Phân Phối tuyến trên có trách nhiệm hoàn trả tương ứng cho Công ty khoản hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác (nếu có) mà Nhà Phân Phối tuyến trên được hưởng từ hàng hóa đó. Đồng thời, số điểm tích lũy (điểm PV) của Nhà Phân Phối tuyến trên cũng sẽ được điều chỉnh giảm theo số điểm được tích lũy từ hàng hóa đó.

ĐIỀU 6. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA CÔNG TY

6.1 Công ty có toàn quyền thẩm định và xem xét việc chấp nhận hay từ chối ký Hợp đồng với người dự định tham gia bán hàng đa cấp của Công ty.

6.2 Công ty có quyền quyết định và sửa đổi Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Kế hoạch trả thưởng, Quy tắc hoạt động, Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan đến các tài liệu trên sẽ được đăng ký/ thông báo với Cơ quan nhà nước có thẩm quyền, được đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty và niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện của Công ty theo quy định, và thông báo tới Nhà Phân Phối bằng văn bản và/hoặc thư điện tử. Nếu không đồng ý các sửa đổi, bổ sung này, Nhà Phân Phối có quyền yêu cầu Công ty chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo. Việc chấm dứt và thanh lý hợp đồng trong trường hợp này được thực hiện theo các quy định hiện hành của Công ty và pháp luật. Sau thời gian này, các sửa đổi bổ sung được coi là đã được Nhà Phân Phối chấp thuận.

6.3 Công ty chịu trách nhiệm đối với hoạt động bán hàng đa cấp của Nhà Phân Phối trong những trường hợp:

- Được thực hiện tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của Công ty;
- Được thực hiện bên ngoài trụ sở chính, chi nhánh văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của Công ty nhưng có liên quan tới Công ty.

6.4 Công ty có trách nhiệm khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Nhà Phân Phối để nộp vào Ngân sách Nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác cho Nhà Phân Phối đúng theo quy định pháp luật.

6.5 Công ty chịu trách nhiệm giải quyết các khiếu nại của Nhà Phân Phối và người tiêu dùng liên quan đến chất lượng sản phẩm theo quy định tại Hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, các chính sách khác có liên quan của Công ty và theo quy định pháp luật Việt Nam hiện hành.

6.6 Công ty có trách nhiệm đảm bảo tính trung thực và độ chính xác của các thông tin cung cấp cho Nhà Phân Phối.

6.7 Công ty có quyền quản lý và sử dụng thông tin cá nhân mà Nhà Phân Phối cung cấp cho Công ty nhằm kịp thời cập nhật thông tin về hoạt động bán hàng đa cấp của Công ty đến Nhà Phân Phối và cơ quan nhà nước có thẩm quyền khi có yêu cầu.

6.8 Trong quá trình Nhà Phân Phối hoạt động kinh doanh cùng Công ty, Công ty có quyền sử dụng tên, thành tích, hình ảnh, đoạn phim có sự xuất hiện của Nhà Phân Phối, để sử dụng trong các bản tin nội bộ, các kênh truyền thông chính thức, các tài liệu hỗ trợ kinh doanh, ... nhằm phục vụ cho mục đích kinh doanh của Công ty.

6.9 Các quyền và nghĩa vụ khác theo qui định pháp luật.



ĐIỀU 7. GIAO NHẬN VÀ GỬI HÀNG HÓA

- 7.1 Trong vòng 30 ngày kể từ ngày Nhà Phân Phối thanh toán đủ tiền hàng, Công ty sẽ giao đủ hàng hóa theo số tiền Nhà Phân Phối đã thanh toán.
- 7.2 Trường hợp sau thanh toán, Công ty không giao đủ hàng hóa hoặc Nhà Phân Phối không nhận hàng trong vòng 30 ngày kể từ ngày Nhà Phân Phối thanh toán đủ tiền hàng, Công ty sẽ phải hủy đơn hàng và hoàn trả tiền hàng cho Nhà Phân Phối.
- 7.3 Trường hợp sau thanh toán, Nhà Phân Phối gửi lại hàng hóa tại Công ty vượt quá thời hạn 30 ngày kể từ ngày Nhà Phân Phối thanh toán đủ tiền hàng, Công ty sẽ hủy đơn hàng và hoàn trả tiền hàng cho Nhà Phân Phối.

ĐIỀU 8. THỜI HẠN, CÁC TRƯỜNG HỢP CHẤM DỨT VÀ THANH LÝ HỢP

- 8.1 Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp có thời hạn 12 (mười hai) tháng kể từ ngày hai bên ký Hợp đồng. Hợp đồng sẽ được tự gia hạn nếu các bên không có thỏa thuận nào khác.
- 8.2 Nhà Phân Phối có quyền chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp bằng việc gửi thông báo bằng văn bản cho Công ty trước khi chấm dứt Hợp đồng ít nhất là 10 ngày làm việc.
- 8.3 Công ty có quyền chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp khi Nhà Phân Phối không tuân thủ Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng của Công ty.
- 8.4 Công ty có trách nhiệm chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp nếu Nhà Phân Phối vi phạm các quy định sau đây:
- Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.
 - Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp.
 - Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được Công ty ủy quyền bằng văn bản.
 - Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của Công ty khác tham gia vào mạng lưới của Công ty.
 - Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp.
 - Thực hiện các hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi Công ty chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương.
- 8.5 Trong thời hạn 30 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, Công ty có trách nhiệm mua lại hàng hóa nếu Nhà Phân Phối có yêu cầu, thanh toán cho Nhà Phân Phối tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà Nhà Phân Phối có quyền nhận trong quá trình tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của doanh nghiệp và thanh lý Hợp đồng.

ĐIỀU 9. ĐIỀU KHOẢN CHUNG

- 9.1 Hợp đồng này được thiết lập trên cơ sở bình đẳng và tự nguyện giữa các Bên. Các bên đồng ý và cam kết thực hiện đầy đủ tất cả các quy định tại Hợp đồng này.
- 9.2 Mọi tranh chấp giữa Nhà Phân Phối và Công ty chịu sự điều chỉnh của pháp luật Việt Nam. Trong trường hợp xảy ra tranh chấp, các bên trước hết giải quyết thông qua thương lượng, hòa giải. Nếu thương



lượng, hòa giải không đạt kết quả, một trong các bên có thể yêu cầu Tòa Án có thẩm quyền của Việt Nam giải quyết.

9.3 Hợp đồng này mang tính chất dành riêng cho cá nhân và không được chuyển nhượng, chuyển giao, ngoại trừ các quy định khác trong Quy tắc hoạt động của Công ty.

9.4 Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này được lập thành 03 (ba) bản có giá trị pháp lý như nhau, Công ty giữ 01 (một) bản, Nhà Phân Phối giữ 01 (một) bản và Người Bảo Trợ giữ 01 (một) bản.

....., Ngày.....thángnăm.....

Chữ ký Nhà Phân Phối

(Ký tên, ghi rõ họ tên)

Chữ ký Người Bảo Trợ

(Ký tên, ghi rõ họ tên)

CTY TNHH MTV TM MỸ LỢI

(Ký tên, đóng dấu)



✓