



Vui lòng đọc kỹ Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp ở cả hai mặt

**HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP
(HỢP ĐỒNG NHÀ PHÂN PHỐI)**

Ảnh 3x4 của
người nộp
đơn

Ảnh 3x4 của
vợ/ chồng
(nếu cùng
tham gia)

Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này được lập vào
ngày.....tháng.....năm..... ("**Ngày Ký**") giữa:

CÔNG TY TNHH PERFECT GLOBAL (VIỆT NAM) được thành lập và hoạt động hợp pháp theo Giấy Chứng Nhận Đăng Ký Doanh Nghiệp số 0311330402, do Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành Phố Hồ Chí Minh cấp lần đầu ngày 03/11/2011; có trụ sở đăng ký tại: Tòa nhà Agrex Tower, Số 58, Đường Võ Văn Tần, Phường 06, Quận 3, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam; Số điện thoại: +84 28 3930 2199; Fax: +84 28 3930 2432; Email: csvn@perfect100.com; Website: www.perfect100.com.vn; Người đại diện theo pháp luật: Ông Woo Swee Lian, chức vụ: Tổng Giám Đốc ("**Perfect Việt Nam**" hoặc "**Công Ty**").

Và (Chọn một hoặc cả hai)

Ông/Bà:, ngày tháng năm sinh:, quốc tịch:, địa chỉ thường trú (hoặc đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):, nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú):; số điện thoại:; email:, CMND hoặc Căn cước công dân hoặc hộ chiếu số: do: cấp ngày:; Giấy phép lao động số (đối với người nước ngoài): do: cấp ngày: ("**Nhà Phân Phối**").

Thông tin Vợ/ Chồng (áp dụng trong trường hợp vợ/ chồng cùng đăng ký tham gia là Nhà Phân Phối cùng với người tham gia):

Ông/ Bà:, (vợ/ chồng của Nhà Phân Phối có tên nêu trên), ngày tháng năm sinh:, quốc tịch:, địa chỉ thường trú (hoặc đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):, nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú):; số điện thoại:; email:; CMND hoặc Căn cước công dân hoặc hộ chiếu số: do: cấp ngày:; Giấy phép lao động số (đối với người nước ngoài): do: cấp ngày: ("**Nhà Phân Phối**").

Thông tin chuyển khoản ngân hàng:

Số Tài Khoản Ngân Hàng:, Họ Tên Chủ Tài Khoản:, Ngân Hàng:; Chi Nhánh:

Thông tin người bảo trợ

Ông/Bà:, Mã Số Nhà Phân Phối: ("**Người Bảo Trợ**").

Perfect Việt Nam và Nhà Phân Phối đồng ý những điều kiện và điều khoản như sau:

Điều 1: Các định nghĩa và giải thích

Trừ trường hợp được quy định khác, các thuật ngữ được sử dụng trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này sẽ mang ý nghĩa giống như các thuật ngữ được định nghĩa trong Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các tài liệu chính thức khác của Perfect Việt Nam. Các thuật ngữ đó bao gồm:

a. **“Nhà Phân Phối”** có nghĩa là bất kỳ cá nhân nào giao kết Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp với Perfect Việt Nam để mua và bán lẻ các Sản Phẩm của Perfect Việt Nam, bảo trợ các Nhà Phân Phối khác và nhận hoa hồng, tiền thưởng, các lợi ích kinh tế khác khi đáp ứng các yêu cầu của Kế Hoạch Trả Thưởng của Perfect Việt Nam.

b. **“Quy Tắc Hoạt Động”** là bộ quy tắc của Perfect Việt Nam điều chỉnh hành vi của Nhà Phân Phối, quy trình và thủ tục thực hiện các hoạt động bán hàng đa cấp, bao gồm các quy trình, thủ tục ký kết Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, đào tạo cơ bản cho người tham gia bán hàng đa cấp, cấp Thẻ thành viên, đặt hàng, thanh toán, giao nhận hàng, gửi lại hàng (nếu có), bảo hành (nếu có), đổi, trả, mua lại hàng hóa và trả lại tiền cho người tham gia bán hàng đa cấp, giải quyết khiếu nại của người tham gia bán hàng đa cấp, chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp.

c. **“Sản Phẩm”** bao gồm tất cả các sản phẩm được sản xuất, bán hoặc tiếp thị dưới nhãn hiệu Perfect và những sản phẩm khác được sản xuất, bán hoặc tiếp thị dưới nhãn hiệu mà Perfect Việt Nam và/hoặc những công ty liên quan hoặc liên kết khác của Perfect Việt Nam làm chủ sở hữu hoặc được cấp giấy phép nhằm mục đích bán lại hoặc phân phối. Các Sản Phẩm được nêu cụ thể trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp của Perfect Việt Nam, được thông báo với cơ quan nhà nước có thẩm quyền và tất cả các Nhà Phân Phối.

d. **“Khách Hàng Lẻ” hoặc “Khách Hàng”** là bất kỳ người nào mua Sản Phẩm của Perfect Việt Nam nhằm mục đích sử dụng cá nhân hoặc dùng trực tiếp mà không phải là Nhà Phân Phối của Công Ty.

e. **“Kế Hoạch Trả Thưởng”** là kế hoạch được Perfect Việt Nam sử dụng để tính toán hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Nhà Phân Phối được hưởng từ kết quả hoạt động bán hàng của mình và của những người khác trong mạng lưới. Kế Hoạch Trả Thưởng quy định rõ điều kiện đạt được, hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác chi trả từng cấp bậc, danh hiệu người tham gia bán hàng đa cấp. Kế Hoạch Trả Thưởng sẽ được đăng ký và chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền, có thể được sửa đổi, bổ sung tùy từng thời điểm theo quyết định của Perfect Việt Nam, các sửa đổi, bổ sung này chỉ có hiệu lực sau khi được đăng ký và được chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền và sẽ được thông báo đến các Nhà Phân Phối.

f. **“Hoa Hồng và Tiền Thưởng”** nghĩa là tất cả các khoản hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Perfect Việt Nam trả cho Nhà Phân Phối khi Nhà Phân Phối đáp ứng các điều kiện được quy định tại Kế Hoạch Trả Thưởng của Perfect Việt Nam.

Điều 2: Đăng ký trở thành Nhà Phân Phối của Perfect Việt Nam

2.1. Điều kiện trở thành Nhà Phân Phối:

a) Nhà Phân Phối phải là cá nhân từ đủ 18 tuổi trở lên, có năng lực hành vi dân sự đầy đủ.

b) Điền đầy đủ thông tin vào 03 bản Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp gửi đến Công Ty.

c) Những cá nhân sau không được phép trở thành Nhà Phân Phối của Perfect Việt Nam:

THÀNH
CÔNG

i) Người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp;

ii) Người nước ngoài không có Giấy phép lao động tại Việt Nam do cơ quan có thẩm quyền cấp (trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật);

iii) Người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị phạt do vi phạm các quy định sau đây mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính:

- Cấm người tham gia bán hàng đa cấp thực hiện những hành vi sau đây:
 - Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
 - Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp;
 - Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được doanh nghiệp bán hàng đa cấp ủy quyền bằng văn bản;
 - Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của doanh nghiệp mà mình đang tham gia;
 - Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
 - Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa

được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương.

- Cấm cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.
- Cấm cá nhân tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.

iv) Cá nhân là thành viên hợp danh đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp không bao gồm tổ chức hoặc cá nhân từng giữ một trong các chức vụ nêu trên tại doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp;

v) Cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức.

d) Nhà Phân Phối có thể là người Việt Nam hoặc người nước ngoài hoặc cư dân cư trú hợp pháp hoặc hoạt động kinh doanh tại Việt Nam và có địa chỉ liên lạc ở Việt Nam, tài khoản ngân hàng ở Việt Nam và có giấy tờ cá nhân hợp lệ hoặc hộ chiếu nước ngoài. Nếu Nhà Phân Phối là người nước ngoài phải tự mình có được giấy phép lao động hợp lệ và phải chịu trách nhiệm cho bất cứ khoản khấu trừ thuế nào.

e) Không ứng viên tiềm năng hoặc Nhà Phân Phối nào được yêu cầu mua hoặc duy trì số lượng Sản Phẩm cụ thể.

f) Nhà Phân Phối không phải là người tham gia bán hàng đa cấp của một công ty bán hàng đa cấp khác tại thời điểm đăng ký trở thành Nhà Phân Phối cũng như trong suốt thời gian hoạt động bán hàng đa cấp tại Công Ty.

2.2. Để trở thành Nhà Phân Phối, Người muốn tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Công Ty phải hoàn thành và nộp lại:

- a) 03 bản Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp;
- b) 01 bản sao chứng thực Chứng Minh Nhân Dân hợp lệ (đối với Nhà Phân Phối là người Việt Nam) hoặc 01 bản sao chứng thực Giấy Phép Lao Động và Hộ Chiếu hợp lệ (đối với Nhà Phân Phối là người nước ngoài);
- c) 03 ảnh kích thước 3x4cm.

Các tài liệu nêu tại Điều 2.2 của người đăng ký tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Công Ty phải được Perfect Việt Nam chấp thuận để trở thành một Nhà Phân Phối không độc quyền, được ủy quyền bán các Sản Phẩm của Perfect Việt Nam tại Việt Nam theo các điều kiện và điều khoản trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này.

2.3. Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp sẽ có hiệu lực và ràng buộc kể từ thời điểm được ký bởi người đại diện theo pháp luật và đóng dấu bởi Công Ty. Tuy nhiên, Nhà Phân Phối chưa thể tham gia hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới trong giai đoạn này. Nhà Phân Phối cần phải tham gia Chương trình đào tạo cơ bản do Perfect Việt Nam tổ chức.

2.4. Nhà Phân Phối bắt buộc phải tham gia Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản miễn phí được Perfect Việt Nam tổ chức, được cấp Xác nhận bằng văn bản về việc hoàn thành nội dung và thời lượng chương trình đào tạo cơ bản (Chứng chỉ đào tạo cơ bản) và có Cam kết bằng văn bản theo Mẫu số 13 của Nghị định 40/2018/NĐ-CP trước khi được cấp Thẻ Thành Viên.

Điều 3: Tham chiếu tới Quy Tắc Hoạt Động và Kế Hoạch Trả Thưởng

3.1 Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các tài liệu khác được Perfect Việt Nam xây dựng và công bố được xem là một phần không thể tách rời của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và được tham chiếu để đưa vào Hợp Đồng này.

3.2 Perfect Việt Nam có quyền sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế bất kỳ phần nào trong Quy Tắc Hoạt Động, Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, Kế Hoạch Trả Thưởng và tất cả các tài liệu có liên quan vào bất cứ thời điểm nào và sẽ thông báo cho Nhà Phân Phối về các nội dung thay đổi sau khi được chấp thuận bởi cơ quan có thẩm quyền (nếu cần) hoặc kể từ ngày có quyết định chính thức của Công Ty thông qua một trong các hình thức sau:

- a) qua địa chỉ email đăng ký của Nhà Phân Phối; và/hoặc
- b) đăng tải trên trang thông tin điện tử chính thức của Perfect Việt Nam; và/hoặc
- c) niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của Công Ty (nếu có).

3.3 Bất kỳ sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế nào cũng sẽ tự động trở thành một phần của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, điều chỉnh mối quan hệ giữa Nhà Phân Phối và Công Ty. Nếu Nhà Phân Phối không đồng ý với những sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế này, Nhà Phân Phối có thể yêu cầu Công Ty chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp bằng cách gửi thông báo bằng văn bản đến Công Ty trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo của Công Ty về các sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế. Việc chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp theo yêu cầu của Nhà Phân Phối sẽ được thực hiện theo các điều khoản và điều kiện quy định trong tài liệu sau khi sửa đổi, bổ sung. Sau thời hạn này, nếu Công Ty không nhận được bất kỳ yêu cầu nào từ Nhà Phân Phối về việc chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia

Bán Hàng Đa Cấp, các nội dung sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế được coi là đã được Nhà Phân Phối chấp nhận, bên cạnh đó, Công Ty cũng sẽ gửi email thông báo và tin nhắn qua số điện thoại mà Nhà Phân Phối đăng ký.

Điều 4: Xác nhận của Nhà Phân Phối

Nhà Phân Phối xác nhận:

4.1 Nhà Phân Phối đã nhận được, hiểu rõ và chấp thuận các điều khoản và điều kiện quy định trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này, bao gồm Quy Tắc Hoạt Động và Kế Hoạch Trả Thưởng;

4.2 Nhà Phân Phối phải tuân thủ các điều khoản trong Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng cũng như bất kỳ thay thế, sửa đổi, bổ sung hoặc điều chỉnh nào và các tài liệu liên quan khác của Perfect Việt Nam.

Điều 5: Thông tin về hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp

5.1 Tên sản phẩm, chủng loại, chất lượng, công dụng, cách sử dụng, điều kiện và chính sách bảo hành (nếu có)

Thông tin về tên sản phẩm, chủng loại và chính sách bảo hành (nếu có) của Sản Phẩm được nêu cụ thể trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp, được thông báo tới cơ quan nhà nước có thẩm quyền, và

Các tài liệu khác về chất lượng, công dụng, cách sử dụng, trả lại, mua lại hàng hoá kinh doanh theo phương thức đa cấp được Perfect Việt Nam phát hành, công bố và đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền nếu có yêu cầu.

5.2 Giá cả và phương thức thanh toán

5.2.1 Giá của mỗi Sản Phẩm (bao gồm giá bán cho Nhà Phân Phối và giá bán cho Khách Hàng Lẻ) sẽ được nêu cụ thể tại Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp, được thông báo tới cơ quan nhà nước có thẩm quyền và các tài liệu chính thức khác do Perfect Việt Nam phát hành và công bố.

5.2.2 Nhà Phân Phối mua Sản Phẩm với giá bán dành cho Nhà Phân Phối và phải bán lại các Sản Phẩm cho Khách Hàng với giá không cao hơn giá bán cho Khách Hàng Lẻ được quy định trong Danh Mục Hàng Hoá Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp và các tài liệu chính thức khác do Perfect Việt Nam phát hành và công bố.

5.2.3 Tại thời điểm đặt hàng, Nhà Phân Phối có nghĩa vụ thanh toán đầy đủ cho Perfect Việt Nam bằng tiền mặt hoặc bằng phương thức thanh toán khác nếu được Perfect Việt Nam cho phép theo quy định tại Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này và các quy định có liên quan của pháp luật Việt Nam.

Điều 6: Thông tin về Kế Hoạch Trả Thưởng, Quy Tắc Hoạt Động

Thông tin về Hoa Hồng và Tiền Thưởng cho Nhà Phân Phối sẽ được Perfect Việt Nam tính trên doanh số bán hàng của Nhà Phân Phối theo quy định cụ thể tại Kế Hoạch Trả Thưởng đã được đăng ký và chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền.

Thông tin về Quy Tắc Hoạt Động được quy định chi tiết tại Quy Tắc Hoạt Động của Công Ty đã được đăng ký và được cơ quan có thẩm quyền chấp thuận.

Điều 7: Quyền và Nghĩa Vụ của Nhà Phân Phối

Nhà Phân Phối sẽ có các quyền và nghĩa vụ như được quy định trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này cũng như trong Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng của Perfect Việt Nam.

7.1 Nhà Phân Phối có các quyền sau đây:

- a) Bán, tiếp thị Sản Phẩm và bảo trợ các Nhà Phân Phối khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Perfect Việt Nam;
- b) Nhận tiền thưởng và hoa hồng theo quy định tại Kế Hoạch Trả Thưởng được Perfect Việt Nam xây dựng và công bố,



cũng như đã được đăng ký và chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền.

- c) Tham gia vào tất cả các buổi hội họp, huấn luyện, hội nghị và các sự kiện liên quan đến bán hàng đa cấp và pháp luật về bán hàng đa cấp được tổ chức và thực hiện bởi Perfect Việt Nam và/hoặc Tuyển Trên của Nhà Phân Phối khi họ được Perfect Việt Nam ủy quyền bằng văn bản. Nhà Phân Phối sẽ không bán vé để tham gia các hội thảo, sự kiện và các hội nghị thương mại khác.
- d) Là một người bán hàng độc lập, không phải là nhân viên, đối tác liên doanh hay bên được nhượng quyền của Perfect Việt Nam. Nhà Phân Phối sẽ tự làm chủ và có toàn quyền quyết định về các hoạt động kinh doanh như giới thiệu, bán hàng, và/hoặc phân phối Sản Phẩm Perfect Việt Nam, bao gồm nhưng không giới hạn việc quyết định kế hoạch làm việc, mục tiêu, chịu trách nhiệm cho chính chi phí của mình theo các quyền và nghĩa vụ được đề cập trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và các chính sách khác. Nhà Phân Phối không có quyền hoặc thẩm quyền gánh chịu bất kỳ khoản nợ, nghĩa vụ hoặc trách nhiệm nào thay mặt cho Perfect Việt Nam.

7.2 Nhà Phân Phối có nghĩa vụ:

- a) Thực hiện theo các tiêu chuẩn cao nhất về sự trung thực và chính trực trong việc kinh doanh của Perfect Việt Nam;
 - i) Nhà Phân Phối chỉ được thực hiện các hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp sau khi được cấp Thẻ Thành Viên.
 - ii) Nhà Phân Phối phải đại diện và bán các Sản Phẩm của Perfect Việt Nam một cách chuyên nghiệp và đạo đức. Nhà Phân Phối phải cung cấp thông tin một cách trung thực, chính xác về loại, chất lượng, giá cả và cách sử dụng của Sản Phẩm. Các Nhà Phân Phối không được

trình bày sai và cung cấp thông tin sai lệch về chất lượng, đặc tính, giá cả và tính sẵn có của Sản Phẩm và kê khai Sản Phẩm sai khác với những thông tin được ghi rõ trên nhãn sản phẩm và tài liệu chính thức của Công Ty. Nhà Phân Phối phải có trách nhiệm bồi thường cho Công Ty về bất kỳ khoản chi phí, thiệt hại hoặc trách nhiệm pháp lý phát sinh từ sự trình bày sai lệch như vậy.

- iii) Nhà Phân Phối phải bán các Sản Phẩm với giá không cao hơn Giá Bán Lẻ được quy định bởi Perfect Việt Nam.
 - iv) Nhà Phân Phối không được phép sửa lại nhãn hiệu hoặc đóng gói lại bất kỳ Sản Phẩm nào của Perfect Việt Nam khác với nhãn hiệu và bao bì Sản Phẩm gốc được hoàn thành bởi Công Ty.
 - v) Nhà Phân Phối phải xuất trình Thẻ Thành Viên trước khi giới thiệu Sản Phẩm hoặc tiếp thị, bán Sản Phẩm.
- b) Trình bày Kế Hoạch Trả Thưởng một cách chính xác, trung thực và rõ ràng. Nhà Phân Phối không được trình bày sai sự thật hoặc làm sai lệch về quyền lợi, cơ hội và thu nhập của Nhà Phân Phối. Các tuyên bố về thu nhập sẽ không được thực hiện dưới bất kỳ hình thức nào;
- i) Các Nhà Phân Phối cam đoan và đảm bảo rằng Nhà Phân Phối không cho phép mình được bảo trợ bởi Nhà Phân Phối nào khác ngoài Người Bảo Trợ hiện tại.
 - ii) Nhà Phân Phối phải có trách nhiệm thực hiện và tuân thủ các quy định của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, Kế Hoạch Trả Thưởng, Quy Tắc Hoạt Động của Perfect Việt Nam, pháp luật về kinh doanh bán hàng đa cấp và các quy định khác của pháp luật Việt Nam có liên quan đến hoạt động kinh doanh với tư cách là Nhà Phân Phối của Perfect Việt Nam.



- c) Không có bất kỳ nhận xét tiêu cực nào hoặc chê bai các Nhà Phân Phối hay Sản Phẩm khác của Perfect Việt Nam, về các công ty bán hàng đa cấp, lĩnh vực bán hàng đa cấp hoặc nhà phân phối, sản phẩm của công ty khác;
- d) Thực hiện tất cả nhiệm vụ về nghĩa vụ bảo trợ và trách nhiệm lãnh đạo của Nhà Phân Phối khi tiến hành hoạt động kinh doanh ở Perfect Việt Nam;
- e) Nỗ lực để thúc đẩy sự thành công trong hoạt động kinh doanh độc lập tại Perfect Việt Nam; không trực tiếp hoặc gián tiếp thực hiện các hoạt động có thể gây ra bất cứ thiệt hại nào cho Perfect Việt Nam hoặc các nhà phân phối khác của Perfect Việt Nam;
- f) Không sử dụng bất kỳ thương hiệu, tên thương mại, biểu tượng, thông tin, dữ liệu của các nhà phân phối, tài liệu, hội nghị, hội họp hoặc tất cả những gì liên quan đến Perfect Việt Nam để làm những việc nhằm mục đích cá nhân, mục đích kinh doanh không liên quan đến Perfect Việt Nam và gây ảnh hưởng đến Perfect Việt Nam;
- g) Tôn trọng quyền riêng tư của những Nhà Phân Phối Tuyển Dưới và Khách Hàng;
- h) Không bán, cho phép bán hoặc trưng bày Sản Phẩm của Perfect Việt Nam, các tài liệu Sản Phẩm hoặc các công cụ, phương tiện giúp đỡ kinh doanh trong bất kỳ cửa hàng bán lẻ nào, trong bất kỳ danh mục thư đặt hàng nào, hội chợ, triển lãm và các sự kiện tương tự khác;
- i) Bất kỳ cửa hàng hoặc cửa hàng đại lý hoạt động bởi Nhà Phân Phối chỉ được bán các Sản Phẩm được đặt hàng trực tiếp và giao hàng từ Perfect Việt Nam. Nhà Phân Phối không được phép đặt hàng các Sản Phẩm từ nguồn khác không phải trực tiếp từ Perfect Việt Nam khi bán trong phạm vi cửa hàng/ cửa hàng đại lý của mình;

- j) Không cung cấp bất kỳ món quà, ưu đãi giảm giá hoặc các hình thức quảng cáo doanh số bán hàng hoặc phân phối các Sản Phẩm của Perfect Việt Nam mà không được sự chấp thuận bởi Perfect Việt Nam.

7.3 Trong trường hợp không tuân thủ các nghĩa vụ được nêu tại Điều 7.2 nêu trên và gây thiệt hại cho Khách Hàng và/hoặc Nhà Phân Phối khác, Nhà Phân Phối có trách nhiệm bồi thường thiệt hại đã gây ra theo quy định của pháp luật;

Điều 8: Quyền và nghĩa vụ của Perfect Việt Nam

Perfect Việt Nam sẽ có các quyền và nghĩa vụ như được quy định trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này cũng như trong Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các chính sách liên quan khác của Perfect Việt Nam.

8.1. Perfect Việt Nam có quyền sửa đổi, điều chỉnh hoặc bổ sung các điều khoản và điều kiện của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này, Kế Hoạch Trả Thưởng, Quy Tắc Hoạt Động và/hoặc các chính sách có liên quan khác sau khi được đăng ký và chấp thuận bởi cơ quan nhà nước có thẩm quyền.

8.2. Perfect Việt Nam có các nghĩa vụ sau:

- a) Thông báo cho Nhà Phân Phối về các thay đổi liên quan đến Quy Tắc Hoạt Động, Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, Kế Hoạch Trả Thưởng, Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản thông qua các hình thức sau:
 - qua địa chỉ email đăng ký của Nhà Phân Phối; và/hoặc
 - đăng tải trên trang thông tin điện tử chính thức của Perfect Việt Nam; và/hoặc
 - niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của Công Ty (nếu có).

331
C
1
C
202
VIỆT
HÀ
ĐỒNG
TRƯỜNG

- b) Công bố công khai tại trụ sở của Perfect Việt Nam và cung cấp cho người có dự định tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp của Perfect Việt Nam các tài liệu liên quan tới hoạt động và Sản Phẩm của Perfect Việt Nam;
 - c) Thực hiện đúng Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả thưởng đã đăng ký;
 - d) Xây dựng, công bố giá bán của các hàng hóa được kinh doanh theo phương thức đa cấp và tuân thủ giá bán đã công bố;
 - e) Xuất hóa đơn theo từng giao dịch bán hàng cho từng Nhà Phân Phối và khách hàng mua trực tiếp từ Công Ty;
 - f) Bảo đảm tính trung thực và độ chính xác của các thông tin cung cấp cho Nhà Phân Phối;
 - g) Bảo đảm chất lượng và các dịch vụ bảo hành, hậu mãi (nếu có) cho Sản Phẩm theo các chính sách mà Perfect Việt Nam đã xây dựng và công bố;
 - h) Giải quyết các khiếu nại của Nhà Phân Phối và Khách Hàng (nếu có) theo Quy Tắc Hoạt Động và các chính sách liên quan khác của Perfect Việt Nam;
 - i) Khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Nhà Phân Phối để nộp vào ngân sách nhà nước trước khi chi trả Hoa Hồng, Tiền Thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Nhà Phân Phối;
 - j) Tổ chức các khóa đào tạo cơ bản dành cho Nhà Phân Phối và cấp Chứng Chỉ Đào Tạo Cơ Bản về Bán Hàng Đa Cấp theo quy định của Pháp luật Việt Nam cũng như lịch biểu đào tạo trong Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản mà Perfect Việt Nam đã xây dựng và công bố;
 - k) Đào tạo bổ sung/cập nhật hoặc thông báo cho Nhà Phân Phối bất kỳ sửa đổi nào trong chương trình đào tạo cơ bản theo quy định của pháp luật Việt Nam;
 - l) Cấp Thẻ Thành Viên cho mỗi Nhà Phân Phối và quản lý Nhà Phân Phối thông qua hệ thống Thẻ Thành Viên khi tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Perfect Việt Nam;
 - m) Thường xuyên giám sát Nhà Phân Phối để đảm bảo Nhà Phân Phối thực hiện đúng Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các quy tắc liên quan khác mà Perfect Việt Nam đã xây dựng và công bố;
 - n) Chịu trách nhiệm đối với hoạt động bán hàng đa cấp của Nhà Phân Phối trong trường hợp hoạt động đó được thực hiện tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện hoặc địa điểm kinh doanh của Perfect Việt Nam hoặc tại các hội nghị, hội thảo, đào tạo của Công Ty;
 - o) Các trách nhiệm khác nếu pháp luật Việt Nam có quy định;
 - p) Perfect Việt Nam chịu trách nhiệm bồi thường theo quy định của pháp luật đối với bất kỳ thiệt hại thực tế nào gây ra cho Khách Hàng do lỗi của Sản Phẩm, miễn là có sự liên quan giữa thiệt hại và lỗi Sản Phẩm được chứng minh và bằng chứng thiệt hại được cung cấp bởi Nhà Phân Phối/Khách Hàng.
- Điều 9: Thanh toán hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác**
- 9.1. Sau khi khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Nhà Phân Phối, Công Ty sẽ thực hiện việc thanh toán hoa hồng, tiền thưởng và/hoặc các lợi ích kinh tế khác cho Nhà Phân Phối qua hình thức chuyển khoản vào tài khoản ngân hàng của Nhà Phân Phối đã cung cấp trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp.
- 9.2. Hoa Hồng, Tiền Thưởng và/hoặc các lợi ích kinh tế khác hàng tháng sẽ được trả cho Nhà Phân Phối vào hoặc trước ngày 20 của tháng tiếp theo. Bảng kê khai Hoa Hồng cá nhân, Tiền Thưởng và/hoặc các lợi ích kinh tế



khác sẽ được tải về từ Hệ thống của Perfect Việt Nam.

9.3. Nếu Nhà Phân Phối chưa nhận được Hoa Hồng, Tiền Thưởng và/hoặc các lợi ích kinh tế khác sau ngày 20 của tháng, Nhà Phân Phối nên liên hệ với Bộ Phận Dịch Vụ Khách Hàng của Công Ty để kiểm tra.

Điều 10: Cam Kết Mua Lại Sản Phẩm, Bảo Hành Sản Phẩm, Trả Lại và Mua Lại Sản Phẩm

Nhằm bảo vệ quyền và lợi ích của Nhà Phân Phối và Khách Hàng, Perfect Việt Nam thực hiện chính sách Bảo Hành Sản Phẩm quy định tại Điều 7 Mục II Phần B, Trả Lại và Mua Lại Sản Phẩm được nêu tại Điều 6 Mục II Phần B của Quy Tắc Hoạt Động.

Điều 11: Chính Sách Trả Lại Và Mua Lại Sản Phẩm

11.1. Khi chấm dứt Hợp Đồng tham gia bán hàng đa cấp, hoặc khi Nhà Phân Phối có yêu cầu, Nhà Phân phối có thể trả lại Sản Phẩm đã mua từ Công Ty, bao gồm Sản Phẩm được mua theo chương trình khuyến mại, trong thời hạn ba mươi (30) ngày kể từ ngày nhận Sản Phẩm với điều kiện: a) Sản Phẩm còn nguyên bao bì, tem, nhãn; b) Kèm theo hóa đơn mua số Sản Phẩm được yêu cầu trả lại.

11.2. Nhà Phân Phối được quyền đổi sản phẩm tương đương hoặc được hoàn lại tiền nhưng không thấp hơn 90% số tiền mà Nhà Phân Phối đã trả để nhận số hàng hóa đó. Công Ty có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà Nhà Phân Phối đã nhận từ việc mua số hàng hóa bị trả lại. Ngoài ra, Công Ty cũng có quyền thu lại từ những Nhà Phân Phối khác tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác đã nhận liên quan đến số hàng hóa bị trả lại. Quy trình, thủ tục Đổi, trả, mua lại sản phẩm và hoàn trả tiền quy định tại Điều 6 Mục II Phần B của Quy Tắc Hoạt Động.

Điều 12: Thuế Thu Nhập Cá Nhân (PIT)

12.1. Công Ty có nghĩa vụ khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Nhà Phân Phối trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Nhà Phân Phối để nộp vào ngân sách nhà nước theo quy định pháp luật.

12.2 Nhà Phân Phối đồng ý rằng Perfect Việt Nam có quyền:

a) Thông báo cho các cơ quan có thẩm quyền của Việt Nam mọi thông tin liên quan đến việc bán hàng giữa Perfect Việt Nam và Nhà Phân Phối theo quy định pháp luật; và

b) Trong trường hợp pháp luật về thuế có thay đổi về nghĩa vụ của Công Ty về việc kê khai, khấu trừ và nộp thuế thay Nhà Phân Phối, Công Ty có quyền thực hiện theo các quy định của pháp luật tại từng thời điểm.

Điều 13: Chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp

13.1 Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp có thể bị chấm dứt trong các trường hợp sau đây:

a) Nhà Phân Phối đơn phương chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp;

b) Perfect Việt Nam đơn phương chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp trong các trường hợp sau đây:

(i) Nhà Phân Phối vi phạm các nghĩa vụ được quy định tại Điều 7.2. (a); (b); (c); (e) của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này.

(ii) Nhà Phân Phối vi phạm một trong các hành vi sau:

+ Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp.

+ Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính chất, công dụng của Sản Phẩm, hoạt động của Perfect Việt Nam; và/hoặc

- + Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được Công Ty ủy quyền bằng văn bản;
 - + Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của Perfect Việt Nam;
 - + Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
 - + Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi Công Ty chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương.
- (iii) Nhà Phân Phối vi phạm các trường hợp chấm dứt được quy định trong Quy Tắc Hoạt Động của Perfect Việt Nam; và/hoặc
- (iv) Nhà Phân Phối vi phạm các trường hợp chấm dứt khác theo quy định của pháp luật Việt Nam.

13.2. Nhà Phân Phối chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp theo quy định tại Điều 13.1.(b) nêu trên chỉ có thể đăng ký lại làm Nhà Phân Phối mới sau mười hai (12) tháng kể từ ngày chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp. Trường hợp Nhà Phân Phối đơn phương chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp theo quy định tại Điều 13.1.(a) có thể đăng ký lại ngay sau khi chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp.

13.3. Trong trường hợp đơn phương chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp theo quy định tại Điều 13.1, bên muốn chấm dứt phải gửi thông báo bằng văn bản cho bên còn lại trước khi chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp ít nhất mười (10) ngày làm việc trước khi Hợp Đồng chấm dứt.

13.4. Thanh lý Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp

Các bên sẽ tiến hành nghĩa vụ thanh lý Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp theo thủ tục sau:

a) Công Ty tiến hành mua lại Sản Phẩm (trong trường hợp Nhà Phân Phối yêu cầu mua lại) theo Chính Sách Trả Lại Và Mua Lại Sản Phẩm được quy định trong Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này.

b) Trong vòng hai mươi (20) ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, các Bên đồng ý, thống nhất tất cả các khoản hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà Nhà Phân Phối có thể nhận được từ hoạt động kinh doanh của mình trong mạng lưới bán hàng đa cấp của Công Ty (nếu có). Ngoài ra, Nhà Phân Phối phải thực hiện các nghĩa vụ của mình đối với Công Ty (nếu có) và tất cả các vấn đề khác liên quan đến quyền lợi và nghĩa vụ của các bên (nếu có);

c) Trong vòng mười (10) ngày làm việc kể từ ngày các Bên thống nhất các khoản hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác, Công Ty sẽ thanh toán các khoản hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác đó cho Nhà Phân Phối sau khi trừ các khoản nợ của Nhà Phân Phối đối với Công Ty.

Điều 14: Hậu quả pháp lý khi chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp

Việc chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp sẽ dẫn đến hậu quả pháp lý sau:

- a) Tất cả các Nhà Phân Phối khi đã chấm dứt sẽ bị mất hết tất cả các cấp bậc đã đạt được.
- b) Khi đã chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp của mình, tuyến dưới của Nhà Phân Phối bị chấm dứt sẽ tự động chuyển lên tuyến trên gần nhất đủ điều kiện.
- c) Nhà Phân Phối sẽ không được tham gia trực tiếp hoặc gián tiếp vào bất kỳ hoạt động kinh doanh nào liên quan đến Công Ty trong một vai trò Nhà Phân Phối.

- d) Trong thời hạn ba mươi (30) ngày kể từ ngày chấm dứt, Công Ty sẽ thanh toán cho Nhà Phân Phối hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác theo quy định của Kế Hoạch Trả Thưởng, Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và các chính sách khác của Công Ty tại thời điểm chấm dứt. Nhà Phân Phối sẽ không được hưởng bất kỳ khoản hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác phát sinh kể từ ngày chấm dứt Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp.
- e) Nhà Phân Phối có trách nhiệm bồi thường thiệt hại cho Công Ty liên quan đến các hoạt động kinh doanh do Nhà Phân Phối gây ra cho Công Ty.
- f) Nhà Phân Phối được quyền yêu cầu Công Ty mua lại Sản Phẩm theo quy định về Chính sách, quy trình mua lại và trả lại Sản Phẩm và Hoàn trả tiền, khấu trừ hoa hồng

và giá trị điểm thưởng (BV) tại Điều 6.2, 6.3 Phần II Mục B tại Quy Tắc Hoạt Động.

Điều 15: Các điều khoản chung

15.1 Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này được giải thích theo quy định của pháp luật Việt Nam.

15.2. Trường hợp phát sinh tranh chấp, các bên sẽ nỗ lực giải quyết bằng phương thức thương lượng, đàm phán. Trong trường hợp các bên không tự giải quyết được, mỗi Bên sẽ có quyền đưa tranh chấp đó ra Tòa án có thẩm quyền theo các quy định pháp luật về tố tụng dân sự của Việt Nam để giải quyết sau khi thông báo cho bên còn lại.

15.3. Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp này sẽ được lập thành 03 bản. Nhà Phân Phối giữ 01 bản, Công Ty giữ 02 bản.



Chữ Ký Của Người Làm Đơn	CÔNG TY TNHH PERFECT GLOBAL (VIỆT NAM)
<p>Tôi đồng ý chịu sự ràng buộc của các điều khoản nêu trên.</p> <p>Họ và tên: _____</p> <p>Ngày: _____</p>	<p>Thành phố Hồ Chí Minh, ngày_____</p> <p>Thay mặt và đại diện cho CÔNG TY TNHH PERFECT GLOBAL (VIỆT NAM)</p> <p>Họ và tên: _____</p> <p>Chức vụ: _____</p>
<p>Chữ Ký Của Vợ/Chồng (nếu vợ/chồng cùng đăng ký tham gia làm Nhà Phân Phối)</p> <p>Tôi đồng ý chịu sự ràng buộc của các điều khoản nêu trên.</p> <p>Họ và tên: _____</p> <p>Ngày: _____</p>	

