

SBBS lần 2 ngày 09/9/2020

**TIENS**

**CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**

**Độc lập- Tự do- Hạnh phúc**

-----※-----



**HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP**

Số Hợp đồng kèm Mã số Nhà phân phối:

*Căn cứ Bộ luật Dân sự số 91/2015/QH13 do Quốc hội ban hành ngày 24/11/2015;  
Căn cứ Nghị định 40/2018/NĐ-CP của Chính phủ ngày 12/03/2018 về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;  
Căn cứ Thông tư 10/2018/TT-BCT của Bộ Công Thương ngày 24/05/2018 quy định chi tiết một số điều của Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;  
Căn cứ nhu cầu và khả năng của các bên.*

Hôm nay, ngày ..... tháng ..... năm ....., chúng tôi gồm:

**BÊN A: CÔNG TY TNHH THIÊN SƯ VIỆT NAM**

Địa chỉ trụ sở chính: Lô XN 23, KCN Đại An, Phường Tứ Minh, TP Hải Dương, tỉnh Hải Dương  
Điện thoại: 1900 571 558

Người đại diện theo pháp luật: ..... Chức vụ: .....

**BÊN B: NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (NHÀ PHÂN PHỐI TIENS)**

( thông tin cá nhân bắt buộc điền đủ không để trống)

Họ tên:..... Ngày tháng năm sinh ..... Nam ☐ Nữ ☐

Điện thoại:..... Mã số thuế ( nếu có) .....

Số chứng minh nhân dân/ Căn cước công dân/ Hộ chiếu:.....

Ngày cấp: ..... Email: .....

Giấy phép lao động (trường hợp là người nước ngoài): ..... Ngày cấp:.....

Địa chỉ thường trú (hoặc đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài): .....

Nơi cư trú (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú): .....

Số tài khoản ngân hàng ..... Tên/ chi nhánh Ngân hàng: .....

Họ tên người giới thiệu:..... Mã số người giới thiệu:.....

Họ tên người hướng dẫn:..... Mã số người hướng dẫn:.....

Hai bên thống nhất ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này (“Hợp đồng”) với các điều khoản sau:

**Điều 1: Điều kiện trở thành Nhà phân phối TienS**

- 1.1 Nhà phân phối Tiens là cá nhân có năng lực hành vi dân sự đầy đủ. Không phải là người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp.
- 1.2 Nhà phân phối Tiens không phải là người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị xử phạt do thực hiện các hành vi vi phạm sau mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính:
- Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
  - Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của Bên A;
  - Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được doanh nghiệp bán hàng đa cấp ủy quyền bằng văn bản;
  - Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của doanh nghiệp mà mình đang tham gia;
  - Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
  - Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương;
  - Kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của mình hoặc của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;
  - Tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.
- 1.3 Nhà phân phối Tiens không từng là thành viên hợp danh đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo quy định của Nghị định 42/2014/NĐ-CP ngày 14 tháng 5 năm 2014 của Chính phủ về quản lý hoạt động bán hàng đa cấp và Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.
- 1.4 Nhà phân phối Tiens không được là Cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức.
- 1.5 Nhà phân phối Tiens nếu là người nước ngoài thì phải có giấy phép lao động tại Việt Nam do cơ quan có thẩm quyền cấp trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật.





## **Điều 2: Hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp**

Hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp theo Hợp đồng này là hàng hóa được liệt kê tại “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp” đã được Bên A đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền.

- 2.1 Các sản phẩm, hàng hóa trong Hợp đồng này có nguồn gốc trong nước và nước ngoài đã được đăng ký với cơ quan Nhà nước có thẩm quyền của Việt Nam theo quy định của pháp luật Việt Nam.
- 2.2 Công dụng, cách thức sử dụng, các điều kiện và phạm vi bảo hành sản phẩm (nếu có) được Bên A thể hiện trên bao bì hàng hóa và/hoặc tài liệu hướng dẫn kèm theo hàng hóa đó.
- 2.3 “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức bán hàng đa cấp” bao gồm thông tin về tên, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, chế độ bảo hành (nếu có), giá bán và số điểm thưởng quy đổi tương ứng với giá bán, thời điểm áp dụng được Bên A đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền, được đăng tải trên Trang thông tin điện tử của Bên A và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A. Bên A chịu trách nhiệm về điều kiện lưu hành hàng hóa theo quy định của pháp luật.
- 2.4 Điều kiện và chính sách bảo hành, chính sách trả lại, mua lại hàng hóa áp dụng theo quy định tại Hợp đồng này và Quy tắc hoạt động của Bên A đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền, được đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên A và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A.

## **Điều 3: Hoa hồng, tiền thưởng cho Nhà phân phối**

Hàng tháng căn cứ vào doanh số (thành tích) bán hàng của người tham gia bán hàng đa cấp, Bên A sẽ chi trả hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác cho Bên B theo quy định tại Kế hoạch trả thưởng đã được Bên A đăng ký với cơ quan có thẩm quyền dưới hình thức chuyển khoản qua ngân hàng từ tài khoản của Bên A đến tài khoản ngân hàng mà bên B cung cấp. Bên A có quyền khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Bên B phát sinh từ hoạt động tham gia bán hàng đa cấp quy định tại Hợp đồng này để nộp vào ngân sách Nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Bên B theo quy định về luật thuế thu nhập cá nhân tại Việt Nam.

## **Điều 4: Quyền và nghĩa vụ của Bên A**

- 4.1 Yêu cầu Bên B cung cấp thông tin, hồ sơ cá nhân trung thực, chi tiết và đầy đủ theo quy định của Bên A. Trường hợp nếu Bên A phát hiện Bên B cung cấp tài liệu giả mạo hoặc thông tin không đúng sự thật thì Bên A có quyền chấm dứt Hợp đồng. Việc chấm dứt Hợp đồng tuân thủ theo quy trình tại Điều 7 của Hợp đồng này.
- 4.2 Yêu cầu Bên B tiến hành hoạt động kinh doanh theo quy định pháp luật Việt Nam, các quy định trong Hợp đồng và các quy định trong “Quy tắc hoạt động” của Bên A đã đăng ký hợp pháp với cơ quan có thẩm quyền.
- 4.3 “Quy tắc hoạt động”, “Kế hoạch trả thưởng” đã được đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền, “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp” đã được đăng ký/ thông báo với cơ quan Nhà nước có thẩm quyền được Bên A đăng tải trên trang thông tin điện tử và niêm yết công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện theo quy định. Bên A có quyền sửa đổi, bổ sung các tài liệu trên vào bất kỳ thời điểm nào. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan đến các tài liệu trên sẽ được Bên A đăng tải trên trang thông tin điện tử và công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện của Bên A và được thông báo tới Bên B bằng văn bản và/hoặc thư





điện tử. Nếu không đồng ý với các sửa đổi, bổ sung này, Bên B có quyền yêu cầu chấm dứt Hợp đồng bằng việc gửi văn bản thông báo cho Bên A trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo sửa đổi, bổ sung từ Bên A. Các sửa đổi, bổ sung được coi là đã được Bên B chấp thuận nếu Bên B không có yêu cầu chấm dứt Hợp đồng sau thời hạn 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo.

- 4.4 Bên A công bố công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện “Kế hoạch trả thưởng”, “Quy tắc hoạt động”, “Mẫu Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp”, “Chương trình đào tạo cơ bản”, “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp” và các thông tin khác liên quan đến sản phẩm và hoạt động kinh doanh của Bên A.
- 4.5 Bên A có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Bên B, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại khi Bên B yêu cầu với điều kiện hàng hóa còn nguyên bao bì, tem nhãn, hạn sử dụng; kèm theo hóa đơn mua số hàng hóa được yêu cầu mua lại và yêu cầu mua lại được thực hiện trong vòng 30 ngày kể từ ngày Bên B nhận hàng. Bên A sẽ hoàn lại Bên B số tiền Bên B đã thanh toán cho hàng hóa hoàn lại theo “Quy trình mua lại và trả lại hàng hóa” được quy định tại Điều 6 của Hợp đồng này và trong “Quy tắc hoạt động”.
- 4.6 Trong trường hợp Bên B phân phối hàng hóa của Bên A đồng thời thực hiện đúng “Quy tắc hoạt động”, “Kế hoạch trả thưởng” của Bên A mà gây thiệt hại cho người tiêu dùng hoặc cho người tham gia bán hàng đa cấp khác hoặc cho bản thân họ, Bên A có trách nhiệm bồi thường thiệt hại đó theo quy định của pháp luật.

#### **Điều 5: Quyền và nghĩa vụ của Bên B**

- 5.1 Bên B có trách nhiệm kinh doanh và tiếp thị độc lập sản phẩm của Bên A. Bên B tự quản lý công việc kinh doanh và tiếp thị của mình, tự quyết định mua và bán sản phẩm của Bên A bằng mã số thành viên của mình. Bên B có nghĩa vụ tham gia Chương trình đào tạo cơ bản đã được đăng ký với cơ quan Nhà nước có thẩm quyền. Chương trình đào tạo cơ bản là chương trình đào tạo không thu phí, bắt buộc đối với Bên B. Bên B được Bên A cấp Thẻ thành viên sau khi hoàn thành Chương trình đào tạo cơ bản và ký cam kết bằng văn bản theo mẫu.
- 5.2 Bên B có thể bảo trợ cho những người khác trở thành Nhà phân phối của Bên A.
- 5.3 Bên B được nhận đúng và đầy đủ tiền thưởng, hoa hồng theo “Kế hoạch trả thưởng” của Bên A sau khi khấu trừ thuế theo quy định về luật thuế thu nhập cá nhân tại Việt Nam.
- 5.4 Bên B có quyền yêu cầu Bên A bảo hành, mua lại sản phẩm theo quy định tại “Quy trình đổi, mua lại và trả lại hàng hóa” quy định tại Điều 6 của Hợp đồng này và Chương IV Mục VI trong “Quy tắc hoạt động”.
- 5.5 Bên B chỉ được phổ biến các tài liệu được công bố công khai của Bên A. Bên B không được phép đưa ra bất cứ những thông tin nào về Bên A và/hoặc Tập đoàn Tiens hoặc các hàng hóa của Bên A và/hoặc Tập đoàn Tiens ngoại trừ những thông tin đã được đề cập trong các tài liệu được công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện và/hoặc được đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên A. Bên B phải tự chịu mọi trách nhiệm pháp lý phát sinh từ việc đưa ra các thông tin nằm ngoài phạm vi cho phép.
- 5.6 Bên B phải tuân thủ quy định pháp luật Việt Nam và các quy định trong Hợp đồng. Trường hợp Bên B vi phạm hoặc không tuân thủ các quy định pháp luật và các quy định trong Hợp đồng, gây thiệt hại cho người tiêu dùng và/hoặc người tham gia bán hàng đa cấp khác và/hoặc Bên A; Bên B có trách nhiệm bồi thường toàn bộ thiệt hại đã gây ra theo quy định.
- 5.7 Bên B không được bán hàng hóa thấp hơn giá đã mua theo quy định tại “Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp” đã được Bên A đăng ký/thông báo với cơ quan Nhà nước



có thẩm quyền. Bên B không được phép tự ý chiết khấu, giảm giá bán hàng hóa thấp hơn mức giá dành cho Nhà phân phối tại Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp; nếu Bên B vi phạm Bên A có quyền chấm dứt Hợp đồng.

5.8 Trong thời gian Hợp đồng có hiệu lực, Bên B không được giới thiệu và tiêu thụ các hàng hóa cùng loại hoặc phương thức kinh doanh tương tự không phải của Bên A.

5.9 Bên B có nghĩa vụ nộp thuế thu nhập cá nhân và các khoản thuế khác theo quy định của pháp luật.

5.10 Bên B có trách nhiệm đọc và xem xét kỹ các nội dung của “Quy tắc hoạt động”, “Kế hoạch trả thưởng”, “Quy trình mua lại và trả lại hàng hóa” và các tài liệu khác mà Bên A đã công khai niêm yết tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện và đăng tải trên trang thông tin điện tử và/hoặc cung cấp trước khi ký kết Hợp đồng này.

5.11 Bên B có trách nhiệm nhận hàng hóa từ bên A trong thời hạn không quá 30 ngày kể từ ngày mua, có quyền trả lại hàng hóa đã mua từ Bên A, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại, trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng.

#### **Điều 6: Đổi, trả, mua lại hàng hóa**

6.1 Khi Bên B có yêu cầu, Bên A có trách nhiệm trả/đổi và mua lại hàng hóa đã bán đó, bao gồm cả hàng hóa được bán theo chương trình khuyến mại.

- Điều kiện trả/đổi và mua lại hàng hóa từ người tham gia bán hàng đa cấp:
  - Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn, hạn sử dụng;
  - Hóa đơn mua số hàng hóa được yêu cầu trả lại;
  - Yêu cầu mua lại được thực hiện trong vòng 30 ngày kể từ ngày Bên B nhận hàng.
- Trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày Bên B có yêu cầu trả lại hàng hóa hợp lệ, Bên A có trách nhiệm mua lại các hàng hóa đáp ứng các điều kiện được quy định nêu trên;

6.2 Trong trường hợp đổi hàng hóa, trong thời gian 02 ngày làm việc kể từ ngày tiếp nhận Bên A sẽ đổi lại hàng hóa mới tương đương hoặc hoàn trả khoản tiền tương đương mà Bên B đã bỏ ra để nhận số hàng đó.

6.3 Trong trường hợp mua lại hàng hóa theo quy định của Hợp đồng này và Quy tắc hoạt động, Bên A có trách nhiệm: Mua lại các hàng hóa đáp ứng điều kiện quy định và hoàn trả theo mức thỏa thuận với nhà phân phối nhưng không thấp hơn 90% số tiền mà nhà phân phối đã trả để nhận số hàng đó.

6.4 Khi hoàn lại tiền theo quy định, Bên A có thể khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Bên B đã nhận từ việc mua hàng hóa đó. Nhà phân phối tuyên trên đã hưởng khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế phát sinh từ việc mua hàng hóa đó cũng có trách nhiệm hoàn trả lại tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế tương ứng cho Bên A.

6.5 Sau khi hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp chấm dứt, Bên A có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Bên B theo quy định tại Quy trình mua lại hàng hóa tại Hợp đồng này và Quy tắc hoạt động.

#### **Điều 7: Chấm dứt Hợp đồng**

7.1 Bên B có thể chấm dứt Hợp đồng này vào bất cứ lúc nào bằng cách gửi thông báo chấm dứt bằng văn bản cho Bên A trước ít nhất 10 (mười) ngày làm việc.

7.2 Bên A có quyền chấm dứt Hợp đồng với Bên B bằng cách gửi thông báo bằng văn bản cho Bên B trước ít nhất 10 (mười) ngày làm việc khi Bên B thực hiện một trong các hành vi sau:

- Bên B thực hiện các hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp khi chưa được cấp Thẻ thành viên;
- Bên B không xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng;
- Bên B vi phạm các quy định tại Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp và Quy tắc hoạt động của doanh nghiệp;
- Bên B không cung cấp thông tin đầy đủ, trung thực khi giới thiệu về Bên A, hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Kế hoạch trả thưởng và Quy tắc hoạt động của Bên A.

7.3 Bên A có trách nhiệm chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp khi Bên B vi phạm các quy định sau:

- Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
- Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của Bên A;
- Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được Bên A ủy quyền bằng văn bản;
- Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của Bên A;
- Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi Tiens chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương.

7.4 Công ty lấy ngày 27/12 hàng năm là thời hạn xét duyệt duy trì Hợp đồng tham gia BHĐC. Nếu trong vòng một năm (tính từ ngày 27/12 năm trước đến ngày 26/12 năm kế tiếp), Nhà phân phối không phát sinh đơn hàng nào thì Hợp đồng tham gia BHĐC của Nhà phân phối sẽ tự động chấm dứt.

## **Điều 8: Thanh lý Hợp đồng**

8.1 Khi Hợp đồng chấm dứt, Bên A sẽ mua lại hàng hoá của Bên B theo đúng quy định tại “Quy trình mua lại và trả lại hàng hóa” quy định tại “Quy tắc hoạt động” đã đăng ký hợp pháp với cơ quan có thẩm quyền.

8.2 Bên B nộp lại Thẻ thành viên cho Bên A tại thời điểm Hợp đồng chấm dứt và các văn bản liên quan đến tư cách thành viên dù tồn tại dưới hình thức nào của Bên B đều hết giá trị khi Hợp đồng chấm dứt.

8.3 Trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, Các Bên sẽ thực hiện Thanh lý Hợp đồng theo trình tự như sau:

- Nếu Bên B yêu cầu, Bên A sẽ mua lại hàng hóa đã bán cho Bên B theo quy định tại Điều 6 Hợp đồng này và “Quy tắc hoạt động”;
- Trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, hai Bên cùng thỏa thuận và thống nhất tất cả các khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Bên B



có quyền được nhận trong quá trình tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp theo Hợp đồng này; cách thức thực hiện nghĩa vụ của Bên B bao gồm hoàn trả xác nhận về việc hoàn thành nội dung và thời lượng chương trình đào tạo cơ bản, Thẻ thành viên và các tài sản khác của Bên A (nếu có); và những vấn đề khác liên quan quyền lợi và nghĩa vụ của các Bên (nếu có);

- Trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày thỏa thuận xong tất cả các vấn đề nêu trên, các Bên sẽ thực hiện nghĩa vụ của mình theo thỏa thuận và cùng ký kết Biên bản thanh lý hợp đồng.

8.4 Trong trường hợp Bên B không thực hiện các quy định nêu trên thì trong vòng 3 tháng kể từ ngày Công ty thông báo cho Bên B thông qua thông báo công khai tại trụ sở Công ty và trên trang thông tin điện tử của Bên A, Hợp đồng này sẽ tự động được thanh lý.

#### **Điều 9: Cơ chế giải quyết tranh chấp**

Mọi tranh chấp phát sinh trong quá trình thực hiện Hợp đồng, các Bên giải quyết bằng thương lượng, hòa giải. Trường hợp không thể thương lượng được, hai Bên đồng ý giải quyết tại Tòa án nhân dân có thẩm quyền.

#### **Điều 10: Điều khoản chung**

- Hợp đồng này được ký giữa Bên A và Bên B, không được phép chuyển nhượng.
- Bên B cam kết những thông tin cung cấp tại phần đầu Hợp đồng là hoàn toàn trung thực, và tự chịu trách nhiệm trước pháp luật về những thông tin trong hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này.
- Hợp đồng có hiệu lực 12 tháng kể từ ngày ký kết Hợp đồng giữa hai Bên và tự động gia hạn nếu hai bên không có thông báo thay đổi gì, trừ trường hợp Hợp đồng bị chấm dứt theo quy định tại Điều 7.4.

Bản hợp đồng này được lập thành 02 bản, mỗi Bên giữ 01 bản có giá trị pháp lý ngang nhau.

**BÊN A**

**BÊN B**

