

# CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN



CÔNG TY TNHH KYOWON THE ORM VIỆT NAM

38/1 Nguyễn Văn Trỗi, Phường 15, Quận Phú Nhuận, TP. Hồ Chí Minh, Việt Nam

**Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản** là Chương trình đào tạo bắt buộc dành cho Người Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp (Đối Tác Kinh Doanh) được Công Ty TNHH Kyowon The ORM Việt Nam (Công Ty) tổ chức và giảng dạy nhằm cung cấp những kiến thức cơ bản về hoạt động Bán Hàng Đa Cấp bằng hình thức đào tạo trực tiếp thông qua Đào Tạo Viên được Công Ty chỉ định theo quy định của Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.

# **I. TỔNG QUAN CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN**

- Địa điểm đào tạo:** tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh của Công Ty, hoặc tại địa điểm khác phù hợp với quy định pháp luật.
- Thời gian đào tạo:** 8 giờ.
- Thành phần tham dự:** Đối Tác Kinh Doanh chưa hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.
- Hình thức đào tạo:** Trực tiếp
- Chi phí đào tạo:** miễn phí
- Đào tạo viên:** Đào Tạo Viên là người đã được cấp chứng chỉ chuyên môn bởi cơ quan Nhà nước có thẩm quyền và được Công Ty chỉ định.
- Thời lượng và nội dung đào tạo:** tổng thời lượng đào tạo là 8 giờ (480 phút) với nội dung cụ thể như sau:

HỌC PHẦN	NỘI DUNG ĐÀO TẠO	THỜI LƯỢNG
	Tổng quan Chương trình đào tạo và Cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản phù hợp với nội dung và phương thức đào tạo	0.5 giờ (30 phút)
<b>Học phần 1</b>	Pháp luật về Bán Hàng Đa Cấp	2 giờ (120 phút)
<b>Học phần 2</b>	Chuẩn mực đạo đức trong hoạt động Bán Hàng Đa Cấp	1 giờ (60 phút)
<b>Học phần 3</b>	Giới thiệu nội dung cơ bản của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp	0.5 giờ (30 phút)
<b>Học phần 4</b>	Giới thiệu nội dung cơ bản của Quy Tắc Hoạt Động	2 giờ (120 phút)
<b>Học phần 5</b>	Giới thiệu nội dung cơ bản của Kế Hoạch Trả Thưởng	2 giờ (120 phút)

## **8. Cơ chế đánh giá việc hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản phù hợp với nội dung và phương thức đào tạo:**

8.1 Đảm bảo thời lượng đào tạo: Đối Tác Kinh Doanh phải tham gia đủ thời gian đào tạo của chương trình là 480 phút và làm bài kiểm tra cuối chương trình là 30 phút.

8.2 Đảm bảo hoàn thành nội dung đào tạo: Đối Tác Kinh Doanh phải làm bài kiểm tra trắc nghiệm tại lớp để đánh giá mức độ hoàn thành đào tạo trong thời lượng 30 phút (bài kiểm tra có 40 câu hỏi, Đối Tác Kinh Doanh đúng 28/40 câu sẽ được coi là hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản). Trường hợp không đạt,



Đối Tác Kinh Doanh được tham gia kiểm tra lần hai. Nếu kiểm tra lần hai không đạt, Đối Tác Kinh Doanh sẽ phải tham gia lại khóa đào tạo cơ bản.

## II. QUY TRÌNH ĐÀO TẠO

### Bước 1. Đăng ký tham dự Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản

Đối Tác Kinh Doanh đăng ký tham dự khoá đào tạo cơ bản theo lịch công bố trên trang thông tin điện tử ([www.theorm.vn](http://www.theorm.vn)) hoặc văn phòng Công Ty.

Trong trường hợp vợ hoặc chồng của Đối Tác Kinh Doanh cùng ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, vợ hoặc chồng Đối Tác Kinh Doanh đều phải tham gia và hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản theo quy định của pháp luật.

### Bước 2. Tham gia học

Đối Tác Kinh Doanh tham gia nội dung Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản theo các nội dung:

- Tổng quan Chương trình đào tạo và Cơ chế đánh giá việc hoàn thành chương trình đào tạo cơ bản phù hợp với nội dung và phương thức đào tạo: 0.5 giờ
- Pháp luật về Bán Hàng Đa Cấp: 2 giờ
- Chuẩn mực đạo đức trong hoạt động Bán Hàng Đa Cấp: 1 giờ
- Giới thiệu nội dung cơ bản của Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp: 0.5 giờ
- Giới thiệu nội dung cơ bản của Quy Tắc Hoạt Động: 2 giờ
- Giới thiệu nội dung cơ bản của Kế Hoạch Trả Thưởng: 2 giờ

Trong quá trình đào tạo, Đối Tác Kinh Doanh có thể tương tác với Đào Tạo Viên thông qua việc đặt câu hỏi và giải đáp tại lớp đào tạo.

### Bước 3: Hoàn thành nội dung học, làm bài kiểm tra cuối khóa học

Trong quá trình tham gia khoá đào tạo cơ bản, Công Ty sẽ tiến hành điểm danh 02 lần (lần 1 đầu giờ vào lớp buổi sáng, lần 2 đầu giờ vào lớp buổi chiều) và yêu cầu Đối Tác Kinh Doanh ký xác nhận vào Phiếu điểm danh.

Đối Tác Kinh Doanh tham gia đầy đủ thời lượng của khóa đào tạo mới đủ điều kiện tham gia làm bài kiểm tra đánh giá mức độ hoàn thành đào tạo. Cuối khóa đào tạo, các Đối Tác Kinh Doanh phải làm bài kiểm tra trắc nghiệm tại lớp để đánh giá mức độ hoàn thành đào tạo trong thời lượng 30 phút (bài kiểm tra có 40 câu hỏi, Đối Tác Kinh Doanh đúng 28/40 câu sẽ được coi là hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản)

Trường hợp không đạt, Đối Tác Kinh Doanh được tham gia kiểm tra lần hai. Nếu kiểm tra lần hai không đạt, Đối Tác Kinh Doanh sẽ phải tham gia lại khóa đào tạo cơ bản.

Đối Tác Kinh Doanh ký bản cam kết bằng văn bản theo Mẫu số 13 ban hành kèm theo Nghị định 40/2018/NĐ-CP về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp và được cấp xác nhận về việc hoàn thành nội dung và thời lượng của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.

Đối Tác Kinh Doanh được cấp chứng nhận về việc hoàn thành nội dung và thời

lượng của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản trực tiếp tại trụ sở Công Ty hoặc qua đường bưu điện trong thời hạn 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày kết thúc Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.

### III. LƯU TRỮ TÀI LIỆU

Toàn bộ thông tin của quá trình Đào tạo cơ bản Đối Tác Kinh Doanh bao gồm: Nội dung Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản; thời gian, địa điểm đào tạo; Tên Đào Tạo Viên kèm theo số giấy chứng nhận bằng cấp đào tạo; Phiếu điểm danh; Bản cam kết; Bài thi, kết quả đạt của từng Đối Tác Kinh Doanh sẽ được lưu trữ ở hai hình thức bản giấy và bản điện tử. Bản giấy được chuyển về lưu trữ tại trụ sở chính của Công Ty. Bản điện tử được lưu trữ trên hệ thống máy tính của Công Ty theo quy định của pháp luật.

### IV. CAM KẾT

Công Ty chịu trách nhiệm về tính chính xác và phù hợp với quy định của pháp luật của các tài liệu và được cung cấp miễn phí cho Đối Tác Kinh Doanh tham gia đào tạo kèm theo Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản này.

Ngày 26 tháng 10 năm 2020  
CÔNG TY TNHH KYOWON  
THE ORM VIỆT NAM  
TỔNG GIÁM ĐỐC



KIM DONG HYUN

